

СОДЕРЖАНИЕ

Bestseller 2

Самая важная новость торговой марки. LIQUI MOLY №1 в Германии.

Бизнес Детали 6

Успехи LIQUI MOLY в Украине.

ТОП 10 26

Новая продукция LIQUI MOLY и её характеристика

Истории очевидцев 32

Что люди говорят про торговую марку LIQUI MOLY? Как LIQUI MOLY помогает людям?



Пресса 36

Отечественная и международная пресса. Где пишут про LIQUI MOLY?

События 50

Что происходит в мире LIQUI MOLY? Спортивные новости и новости бизнеса в Европе.

BABY LIQUI MOLY 64

Дети и LIQUI MOLY. Молодое поколение нужно с детства приучать к качеству.

Известность LIQUI MOLY 68

Торговая марка LIQUI MOLY ценится не только в Европе. В других странах торговая марка LIQUI MOLY так же развита и известна.

Наш успех 2011 года. Мы лидеры. Мы на высоте



Два автомобильных журнала полностью поддержали факт, что масло торговой марки LIQUI MOLY - №1.

LIQUI MOLY уже является одной из самых популярных брендов на рынке моторных масел. В 2011 читатели сразу двух ведущих автомобильных журналов присвоили ей статус Лучшего бренда Германии!

Теперь – это подтверждается и объемами продаж. К концу 2011 года компания LIQUI MOLY почти достигла уровня 30% от общего оборота моторных масел на рынке смазочных материалов в Германии. Заняв первое место марка обошла своего давнего соперника – компанию Castrol.

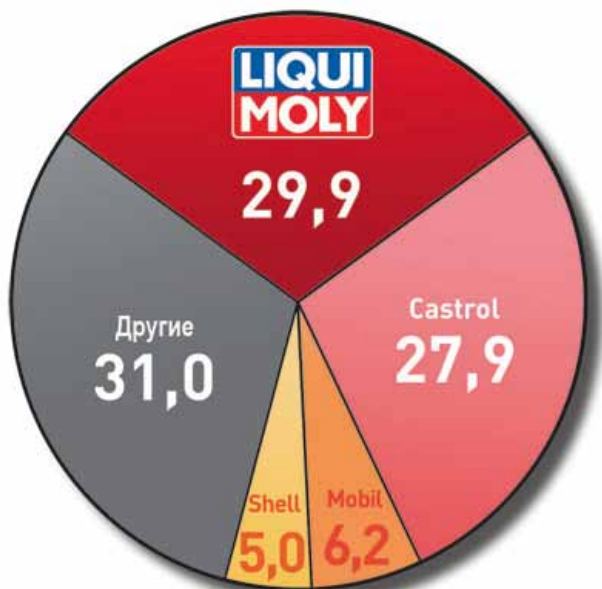
«Мы преследовали эту монументальную цель десятилетия. Это сенсация для нас» - прокомментировал победу Эрнст Прост.

Он считает, что 2011 год был удачным для компании и лидерство на рынке моторных масел - это хороший результат, так как в 2011 году товарооборот компании LIQUI MOLY составил 343млн.евро. 29,9% - это точная доля рынка, которую охватывает LIQUI MOLY, по данным GfK с октября 2011 года и до января 2012 года это на 2% больше, чем у компании Castrol, которая в 2010 году лидировала, и ее сегмент рынка составлял — 28,4%.

По предыдущим подсчетам получается, что компания LIQUI MOLY подняла на 4% свою долю сегмента рынка моторных масел за последние 12 месяцев.



Доля рынка торговых марок LIQUI MOLY, Castrol, Mobil и Sell за 2010 - 2011 гг.



На обложке корпоративного журнала LIQUI MOLY в Германии было четко изображена часть рынка, которую охватывает торговая марка.

Это достигалось рекламными кампаниями, с помощью теле-радио-вещания, большим количеством статей в печатных изданиях и огромными усилиями команды. С 2009 по 2011 год рост оборота компании составил практически 50%. Новый этап в развитии должно обеспечить открытие нефтяной базы в Dillingen, стоимостью около 8 млн. Евро.

«Стратегия развития компании - инвестиции в 4 основных направлениях - Людей, Производство, Маркетинг и Бренд» - говорит Эрнст Прост о планах компании на будущее.

Новая роль

Эрнст Прост всегда верил, что LIQUI MOLY в один прекрасный день все же займет лидирующее место на рынке ма сел в Германии. «Эта цель всегда была на одном из первых мест в списке нашей команды, но когда мы её достигли, это начало казаться невозможным. Наша компания на первом месте в Германии в масляной индустрии. Но, нет времени наслаждаться победой. Борьба была тяжелая и надо продолжать бороться. И сейчас ситуация поменяется. Мы перейдем из охотников, в тех, на кого охотятся.» - говорит Эрнст Прост. Новая цель: укреплять и расширять текущую позицию на рынке.



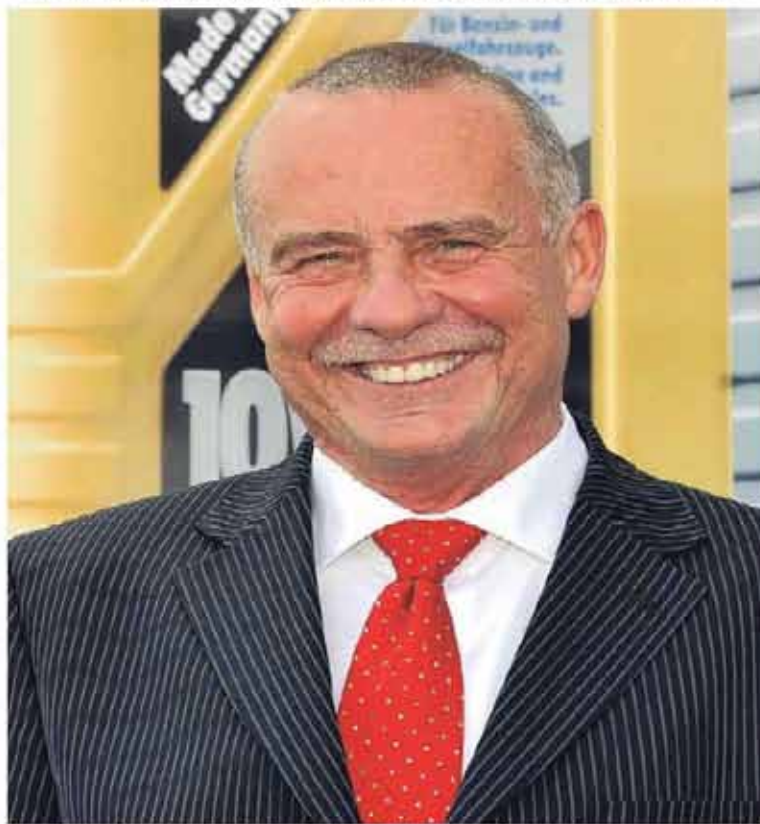
Vom Arbeiterkind zum Multimillionär

Der Liqui Moly-Chef Ernst Prost gilt als Vorzeige-Unternehmer

Von Rolf Dierich

Den Vergleich mit Wolfgang Grupp mag Ernst Prost nicht besonders. Dennoch muss er sich ihm immer wieder anheften, und gewisse Parallelen zwischen dem Trigema-Chef und dem Liqui Moly-Inhaber sind ja offensichtlich. Beide sind so etwas wie Pandäsvögel in der süd-deutschen Unternehmer-Landschaft, und beide haben einiges dafür getan, dass sie in der Öffentlichkeit auch so wahrgenommen werden. Beide sind auch häufige Gäste in Talkshows, und beide verdanken ihre bundesweite Popularität nicht zuletzt ihren Auftritten in TV-Werbespots, in denen sie mit fast denselben Argumenten für ihre Unternehmen und Produkte werben. Wir fertigen in Deutschland, wir zahlen hier unsere Steuern.

Aber damit hat es sich auch schon mit den Ähnlichkeiten zwischen Wolfgang Grupp und Ernst Prost. Während der T-Shirt-Fabrikant von der Schwäbischen Alb seine immer einen Tick zu elegante Erscheinung und sein betont forsches Auftreten zu einer Art Markenzeichengemacht hat, gibt Ernst Prost den handfesten, kernigen Typ, der sich einer einfachen und klaren Sprache bedient und auch mal einen derben Ausdruck nicht scheut. Dieser Unterschied mag sich durch die Herkunft der beiden Unternehmer erklären. Wolfgang Grupp wurde 1942 in Burladingen in eine Unternehmerfamilie hineingeboren und erhielt seine Erziehung im Jesuiten-Kolleg St. Blasien. Ernst Prost kam 1957 als Sohn eines Maurers und einer Fabrikarbeiterin im bayerischen Altdorf zur Welt. Seine Eltern waren Flüchtlinge. Es ging recht ärmlich zu in der Familie Prost. Bis zu zwölf Jahre schlief er im Zimmer und das Bett mit seiner Großmutter teilen müssen, erinnert sich der heutige Multimillionär. Immerhin ließen die Prosts ihren Filius aber die Mittlere Reife machen. Doch die Noten reichten für eine Banklehre nicht aus. So erlernte Sohn Ernst den Beruf des Kfz-Mechanikers. Keine



Hat gut lachen: Ernst Prost gehört zu den erfolgreichsten Unternehmern Deutschlands.

FOTO: DPA

Wir sitzen doch alle im gleichen Boot.

Ernst Prost,
Liqui Moly-Chef

schlechte Entscheidung, wie sich später herausstellen sollte.

Nach dem Lehrausschluss und einigen eher unruhigen Jahren mit Rucksackreisen in verschiedene Länder inklusive der Suche nach dem Sinn des Lebens stieg Ernst Prost in ein bürgerliches Berufsleben ein. Er fing bei einem Neuburger Autopflegetechnik-Hersteller als Junior-Verkäufer an und arbeitete sich bis zum Marketingleiter hoch. 1990 wechselte er als Vertriebschef zu Liqui Moly nach Ulm. Aber er blieb dort nicht lange nur Angestellter. Schon bald begann er damit, der Gründerfamilie Henle Firmenanteile abzukufen. Seit 1998 ist Ernst Prost alleiniger Inhaber dieses renommierten Produzenten von Motorenölen, Additiven und Autopflegetechnik. 2006 erwarb er die ebenfalls als Mineralölprodukte und Schmierstoffe spezialisierte Firma Mägnit GmbH & Co. KG in Saarbrücken nach dem. Heute beschäftigt seine Gruppe mehr als 500 Mitarbeiter. Der Umsatz beider Unternehmen lag 2010 bei knapp 200 Millionen Euro. Das Sortiment umfasst etwa 4000 Artikel. Mit ihren Erzeugnissen ist die Liqui Moly GmbH in 100 Ländern der Welt vertreten. In Deutschland sei man „ganz eindeutig“ Marktführer, sagt Ernst Prost.

Die Werte, die Ernst Prost vertritt, vor allem Fleiß, Anstand, Respekt, Dankbarkeit und Demut gegenüber Mensch und Natur, begründet er auch mit seiner Herkunft aus einfachen Verhältnissen. Mit Stolz bekundet er sich zu seinen Wurzeln in der Arbeiterfamilie. Er habe nicht vergessen, wie Armut schmeckt, wie es ist, arbeitslos zu sein. Aus dieser frühen Lebenserfahrung entwickelte sich vermutlich auch sein besonderes Verhältnis zu den Mitarbeitern, die er stets als Mitunternehmer be-

zeichnet. Sie hätten ihn reich gemacht, betont er, sie seien seine Weggefährten, oft seine Erfolgspartner, manchmal seine Leidensgenossen. „Wir sitzen alle im gleichen Boot.“ Dass ihm der respektvolle Umgang miteinander ein besonderes Bedürfnis ist, darf man aber nicht mit Sanftmut oder gar Weichheit verwechseln. Jedenfalls ist kaum anzunehmen, dass Ernst Prost nur durch das Verteilen von Streicheleinheiten zu dem geworden ist, was er heute als Unternehmer darstellt. Aber alles in allem ging seine Strategie der Men-

schenführung auf. Die Fluktuation bei Liqui Moly ist sehr gering und der Krankenstand niedrig – zwei Parameter, die gemeinhin viel über das Klima aussagen, das in einem Betrieb herrscht.

Befragt nach seinen Vorbildern, verweist Ernst Prost auf zwei Persönlichkeiten, die auf den ersten Blick mit wenig gemeinsam haben: Mutter Teresa und Reinhold Würth. Und doch findet man von beiden etwas im Wesen des Liqui Moly-Chefs wieder. So redet er nicht nur von der moralischen Pflicht, den Armen zu

helfen, der Gesellschaft etwas von dem zurückzugeben, was einem selbst Gutes widerfahren ist, sondern er handelt auch danach. Schon immer hat der „Oberunternehmer“ von Liqui Moly unkompliziert geholfen, wenn bei einem seiner „Mitunternehmer“ Not am Mann war. Inzwischen hat er dem Helfen auch eine Struktur gegeben. Im Dezember 2010 richtete er die „Ernst-Prost-Stiftung“ ein und stattete sie mit 500.000 Euro aus seinem Privatvermögen aus. Wesentliche Stiftungszwecke sind die Hilfe für unverheiratete

Not geratene Menschen und die Unterstützung junger Leute bei der Ausbildung.

Dass er auch im Schrauben-König Reinhold Würth ein Vorbild sieht, dürfte zunächst damit zu tun haben, dass dieser – wie Ernst Prost – seine Unternehmerkarriere ganz unten begonnen hatte. Aber auch das Interesse an der Kunst verbindet die beiden und die Freude an einem durchaus gehobenen Lebensstil. Dieser drückt sich bei Prost beispielsweise in einer Vorliebe für teure Fahrzeuge aus, vor allem aber in seinem aufstrebend gewöhnlichen Wohnsitz. Der Maurersohn aus Altdorf lebt heute in einem verträubten Schloss in Leipheim mit fast 1000 Quadratmeter Wohnfläche. Als Ernst Prost einmal Gast in der Region TV-Sendereise „Mensch & Wirtschaft“ war, wurde er darauf angesprochen, wie sich eine derart komfortable Wohnung mit seinen gesellschaftspolitischen Ansichten vertrüge. Ein Mensch sei eben nicht nur einflüsternd, war seine knappe Antwort.

Eindimensional ist Ernst Prost in der Tat nicht. Er macht sich zu vielen Themen seine Gedanken und äußert sie auch. Zum Beispiel zur Politik und zum Großkapital. Diese seien wie Dealer und Junkie, sagte Prost einmal in einem Interview. Die Politik brauche die Finanzmärkte, um immer wieder frisches Geld zu bekommen, und die Finanzmärkte bräuchten die Politiker, um ihr Geld lukrativ gegen Zinsen anzulegen. Besonders grüßte Prost den Umstand, dass mit Spekulieren und gewissen Anlageberatern mehr Geld zu verdienen sei als mit redlicher Arbeit und mutigem Unternehmertum. Für Ernst Prost entpuppt sich das ganze „neoliberale Geschwätz“ von den selbstregulierenden Märkten als Legitimation für schrankenlosen und unkontrollierten Finanzkapitalismus, den kein Mensch auf dieser Welt mehr im Griff habe. Insbesondere die Banken bekommen dabei ihr Fett weg. Sie hätten – ebenso wie die Börsen – ihre Verantwortung, der Wirtschaft Geld als Treibstoff zur Verfügung zu stellen, rücksichtslos abgeschüttelt. In der Finanzwelt ge-

Menschen müssen von ihrer Arbeit leben können.

Ernst Prost,
Verfechter des Mindestlohns

he es nicht um Arbeitsplätze, schon gar nicht um die Menschen. Die mit Steuergeldern geretteten Banken legten ihr Geld lieber in dubiosen Papieren an, als einem mittelständischen Unternehmer die Anschaffung einer Drehbank zu ermöglichen.

Insofern dürfte sich Prost der Zustimmung vieler seiner mittelständischen Unternehmerkollegen gewiss sein. Was seine Forderung nach umfassender gesetzlicher Mindestlöhnen – „Menschen müssen von ihrer Arbeit leben können“ – und seine steuerpolitischen Ansichten angeht, ist das sicher weniger der Fall. „Steuern zahlen ist sexy“ stand auf einem Button, den Ernst Prost in der TV-Sendung „Mensch & Wirtschaft“ am Revers seines Anzugs trug. Mancher Zuschauer hatte das vermutlich als Provokation empfunden, und als solche war es wohl auch gedacht, aber nicht nur. Prost geht es bei dem Thema Steuern zweifellos um ein echtes Anliegen. Wo immer er Gelegenheit hat, vertritt er die These, dass Reiche mehr als bisher zur Finanzierung des Gemeinwesens herangezogen werden müssten. Er fordert eine Erhöhung des Spitzensteuersatzes und der Abgeltungssteuer. Jeder Arbeiter und Unternehmer werde schließlich „verarscht“, wenn er mehr Steuern bezahlen müsse als jemand, „der nur im Liegestuhl liegt und sein Geld für sich arbeiten lässt“.

Prost versichert auch glaudhaft, dass er privat gern mehr Steuern bezahlen würde – allerdings unter der Voraussetzung, dass der Staat die Mehreinnahmen für sinnvolle Dinge, vor allem für mehr Bildung, ausgeben würde und nicht womöglich zur Finanzierung noch höherer Subventionen. Denn hier wird nach dem Geschmack des Liqui Moly-Chefs schon viel zu viel Geld zum Fenster hinausgeworfen.

Fragebogen

Was ist für Sie Glück?

Allein die Abwesenheit von Unglück ist für mich schon Glück! Man darf vom Leben nicht zu viel erwarten, sondern sollte einfach einmal zufrieden sein mit dem, wie es ist.

Ihre größte Tugend?

Humor, die Fähigkeit zu lieben und ein eiserner Wille. Behaupte ich jetzt mal.

Ihre größte Schwäche?

Ungeduld. Ich erwarte von anderen oft zu viel. Egal, ob es um Leistung in der Arbeit geht, um soziales Engagement oder um die aktive Hilfe Menschen gegenüber, denen es einfach nur schlecht geht.

In wessen Rolle würden Sie gern schlüpfen?

Es mag verbüßen, weil ich jene „Spezial“ oft scharf kritisiere: in die eines Bankers wie Josef Ackermann. Ich möchte herausfinden, ob man so rendite-orientiert sein muss, oder ob es nicht doch menschlicher, liebevoller, fairer und sozialer geht, also: Ob man wirtschaftlichen Erfolg mit Menschlichkeit – so wie wir dies in unserer Firma praktizieren – auch im Finanzgeschäft miteinander verbinden kann.

In welcher Zeit hätten Sie gerne gelebt?

Im Jahr 2212. Ich glaube trotz unserer menschlichen Unzulänglichkeit, dass die Menschheit insgesamt noch das Beste vor sich hat. Mich würde brennend interessieren, ob wir es in den nächsten 200 Jahren schaffen, den Hunger zu besiegen, Not und Elend überall auf der Welt zu beenden, Kriege zu vermeiden und im Einklang mit der Natur zu leben.

Die größte historische Leistung?

Die Aufbauleistung der Menschen, die nach einem Krieg nicht verzagt waren, sondern Fleiß, Mut, Zuversicht und Willensstärke bewiesen haben.

Ihr Held in der Gegenwart?

Es sind die vielen stillen Helden, von deren Wirken wir wenig oder nichts erfahren: Menschen, die sich aus Liebe zu den Menschen für andere aufopfern, ohne eine Gegenleistung zu erwarten. In Krankenhäusern, Altenheimen, Kindergärten, Schulen, in Pflegeheimen und im Hospiz finden Sie meine Helden.

Was verabscheuen Sie am meisten?

Hass, Neid, Misgunst, Intoleranz und Ungerechtigkeit. Auf „meine alten Tage“ erkenne ich, dass es zu all diesen verabscheuungswürdigen Zuständen nur eine einzige Alternative gibt: Die Liebe.

Was soll einmal über Sie gesagt werden?

Er wollte nicht als Arschloch sterben. Das ist ihm gelungen.

От сына трудяги до мультимиллионера

В немецком журнале, «Schwabische Zeitung», в разделе «Люди», была напечатана статья о Эрнсте Просте, где было рассказано о его жизни и карьере. После института и довольно бурной молодости, которая прошла в походах по различным странам, после поиска смысла жизни, Эрнст Прост начинает «буржуазную», как он сам говорит, карьеру.» - говорит автор. Для нас было очень неожиданно узнать о том, что мультимиллионер, был сыном небогатого человека и из статьи становится понятно почему он так уважает своих работников. Он знает что такое работать и как тяжело зарабатывать себе «на хлеб».

«Он начал работать младшим менеджером по продажам в сфере автомобильной продукции и дослужился до топ-менеджера по маркетингу. В 1990 году он стал лидером продаж в компании LIQUI MOLY в городе Ульма.

Вскоре он стал владельцем компании, выкупив все акции. Уже с 1998 года он был единственным владельцем известных торговых марок моторных масел, присадок и средств по уходу за автомобилем.

В 2006 году он приобрел также еще нефтепродукты и смазочные материалы компании MeguinGmb & Co KG, которая находится в Саарлуисе. Сегодня его компания насчитывает около 500 работников. Оборот обеих компаний в 2010 году был почти 290 млн.

Ассортимент включает около 4000 видов товаров. Их продукция продается в 100 странах мира. Качества, которые Эрнст Прост больше всего ценит в людях — это, прежде всего, трудолюбие, честность, уважение и благодарность. На этих качествах и была основана его команда и компания в целом. Он не забыл вкус нищеты и как это быть безработным. Из-за раннего жизненного опыта, отношение с работниками он строит по-другому, и всегда называет их не работниками, а предприниматели или бизнесмены. «Они сделали меня богатым. Они были моими спутниками. Они мои друзья по счастью и несчастью.» - рассказывает Прост. «Мы все сидим в одной лодке. Тот факт, что у нас есть уважение друг к другу, не в коем случае не означает, что в мы мягкие и податливые. Мы уважаем мнение других, но так же твердо стоим на своем, если считаем это правильным. Это ведь бизнес» - говорит Прост. Благодаря правильной политики управления персоналом, в компании очень низкая текучка кадров.



В Днепродзержинске открылась новая АЗС "Лукойл" "Harrison Oil"

Запуск новой АЗС высочайшего уровня имеет для левого берега Днепродзержинска огромное значение. Что такое некачественный бензин и неудобство расположения других заправок в городе жители левобережья знают не по наслышке. Многим автомобилистам левого берега за качественным топливом приходилось ездить на правый берег. С открытием новой круглосуточной автозаправки "Лукойл" на левом берегу ситуация кардинально изменилась, автомобили смогут получать качественное российское топливо по доступной цене в любое время 24 часа в сутки.

Станция оснащена тремя колонками с четырнадцатью пистолетами для заправки, газовой колонкой, имеет широкие подъезды и навес, неизменно для автозаправок «Лукойл» присутствует минимаркет.

Современные технологичные топливо-раздаточные колонки гарантируют автомобилям точность отпуска высококачественного топлива и имеют защиту от проливов. Все этапы обслуживания клиентов на станции созданы по самым современным стандартам качества, что гарантирует обслуживание клиентов на высшем уровне.

Компания «Лукойл» гарантирует качество поставляемого топлива и заправившись хоть раз, автолюбитель



становится постоянным клиентом.

На станции реализуются все традиционные для России марки бензина от 80 до 95, дизельное топливо и газ. Так же компания «Лукойл» предоставляет полную линейку топлива стандартов Евро-3 и Евро-4 в Днепродзержинске. Европейский стандарт Евро-4 увеличивает в 2-3 раза срок замены масла и снижает удельный расход топлива до 4%.

Низкая ароматика, улучшенные эксплуатационные свойства и низкое содержание серы - главное преимущество всех видов топлива от компании «Лукойл». Европейский стандарт имеет любое топливо отпускаемое на заправке.





Поставки топлива на АЗС исключительно от производителя и регулярные тесты проб нефтепродуктов в лабораторных условиях забираемых с Днепродзержинской АЗС гарантируют высокое качество топлива для жителей Днепродзержинска и контролируют работу станции.

Уже сейчас жители города имеют возможность заправиться современным высококачественным российским топливом в Днепродзержинске.



АЗС Симферополь

Продавец Сельникова Наталья. АЗС находится по адресу г. Симферополь, Элеваторная 12. Данная АЗС отвечает всем стандартам и отличается высоким качеством бензина, а так же опытным персоналом, которые знают свое дело и всегда предоставляют услуги по высшему разряду. Они всегда готовы предложить продукцию LIQUI MOLY и рассказать о ней покупателю.





«Сокар Украина»

Компания «Сокар Украина» представляет на Украине интересы государственной нефтяной компании республики Азербайджан. Высококачественное топливо, квалифицированные сотрудники и первоклассный сервис - это визитная карточка АЗС «Сокар». На полках магазина sMarket, который находится на территории заправки SOCAR покупатели всегда могут найти продукцию торговой марки LIQUI MOLY.

Ключевые направления деятельности компании «СОКАР УКРАИНА»:

- оптовые поставки качественного топлива на территорию Украины.
- развитие сети современных заправочных комплексов.





На территории заправки расположен магазин, где представлена продукция торговой марки LIQUI MOLY и автомойка



АЗС «Сокар» имеет очень презентабельный вид. Что позволяет ей быть в выигрыше, по сравнению с другими заправками.

БРСМ Нафта

Компания «БРСМ-Нафта» основана в 1995 году. Это национальная сеть автозаправочных комплексов с высокими стандартами обслуживания. Они предлагают оптимальные цены и ценят покупателей. Для бизнес-клиентов - это оптовые поставки бензина и дизельного топлива, доставка нефтепродуктов во все регионы страны.

Для LIQUI MOLY это надежный партнер, который уважает и ценит торговую марку и всегда готов предложить покупателям данный продукт и осветить все его положительные стороны, а таких в ленте продукции LIQUI MOLY довольно много.



В Черновцах открылся новый авторизованный сервис LIQUI MOLY

В Черновцах был открыт новый авторизованный сервис LIQUI MOLY. Там выставлена линейка продукции торговой марки LIQUI MOLY. СТО подходит для всех машин, начиная от Dewoo Matiz и заканчивая Mercedes-Benz. На сервисе работают только лучшие механики, которые помогают решить любую проблему с автомобилем.



Технический семинар в Донецке

29 февраля 2012 года технический координатор Игорь Билоус провел в Донецке семинар посвященный новой продукции торговой марки LIQUI MOLY с полной технической характеристикой продукции. Одной из нашедших новостей так же стало и лидерство LIQUI MOLY в Германии. Компания LIQUI MOLY победила Castrol. Было рассказано про появления нового завода на территории Германии. В городе Росток, на севере Германии, компания LIQUI MOLY построила новый завод. В городе Росток, на севере Германии, компания LIQUI MOLY построила новый завод. Была представлена философия компании LIQUI MOLY под слоганом «высочайшее качество гарантировано» и показаны перспективы продвижения торговой марки на рынке.





КОНФЕРЕНЦИЯ ДИЛЕРОВ В ДОНЕЦКЕ 2012



Обсуждение насущных вопросов





Менеджеры компании «Камион-Ойл» посетили легендарный стадион «Донбас Арена»

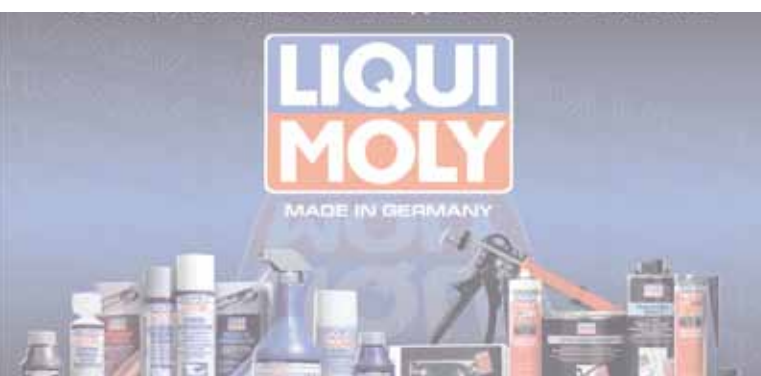
Новые двадцатки



Начиная с февраля 2012 года на всех двадцатилитровых канистрах LIQUI MOLY были обновлены этикетки. Новые этикетки имеют изменённый формат и содержат больше данных о продукте, для большей информативности.

Так как раньше детальную информацию содержали только этикетки более мелкой фасовки, многие клиенты жаловались на малую информативность этикеток на крупной таре, которая кроме названия продукта, данных о производителе, артикуле и классификаций и допусков, не содержала никакой информации. LIQUI MOLY пересмотрели свою политику относительно этикеток крупной тары и решили сделать этикетки 1-, 5- и 20-и литровой тары в едином стиле. Возможно новые более красочные и яркие этикетки, привлекая больше внимания и облегчая выбор нужного продукта, увеличат продажи.

Мало того, наличие информации о технике безопасности и составе продукта, указанных на нескольких языках, обязательно для соответствия нынешним европейскими стандартам. Процесс обновления этикеток уже пошёл и у нас на складе уже есть 20-ки с новым дизайном. Постепенно все двадцатилитровые канистры масел LIQUI MOLY будут поставляться исключительно с новыми этикетками.



MoS2 Leichtlauf SAE 10W-40



Synthoil Energy SAE 0W-40



Leichtlauf Special LL SAE 5W-30



Synthoil High Tech SAE 5W-40



Synthoil Race Tech GT1 10W-60



Top Tec ATF 1200

LIQUI MOLY всегда олицетворяет качество и хороший вкус. Те, кто пользуются маслами, присадками и автохимией LIQUI MOLY, любят свой автомобиль и заботятся о его «здоровье». Как известно, это в основном относится к людям, которые занимаются авто- и мотоспортом.

Поэтому в этом номере хотелось бы рассказать о людях, которые знают что такое скорость и знают как управлять своим железным конем.

...«LIQUI MOLY доводит людей до победы»

Все гонщики, которые участвуют в соревнованиях под эгидой торговой марки LIQUI MOLY говорят в своих интервью об одном и том же. Ирина Сикорская, черновецкая гонщица: «Масло LIQUI MOLY как-то спасло мне жизнь». Для Ирины жизнь — это гонки. Иногда бывают непредвиденные ситуации. На одной из гонок у Ирины закончилось масло. Если бы не наш дилер, который спонсирует Ирину, то в гонке она бы участвовать не смогла. Ирина уже не представляет ситуации, в которой она залет другое масло в свою любимую машину, которая

приносит ей победы. Дмитрий Асманов, молодой талант, в области мотокроса, очень любит и уважает марку LIQUI MOLY. На каждое соревнование он берет с собой флаг LIQUI MOLY и на мотоцикле у него наклейка знаменитого бренда.

Кажется, Дима считает, что именно эта, красно-синяя эмблема — его талисман. «Когда катаешься под флагом LIQUI MOLY, просто не можешь проиграть. Потом замучает совесть.» - говорит 15-летний Дима. И он выигрывает.

Гордость Черновцов и торговой марки LIQUI MOLY

Ирина Сикорская много лет в автоспорте. Она этим дышит и этим живет. Не зря говорят — скорость как наркотик, попробовав однажды, никогда больше не забудешь это ощущение. Как и все спортсмены, она предана своему делу. Многочисленные кубки, которыми украшена комната Ирины и её многочисленные победы доказывают решительность и отвагу этой женщины.

Ирина окончила техникум легкой промышленности, потом поступила и окончила индустриальный институт. Тогда ещё не разбиралась в машинах.

«И все же не ездить не можем! Это уже - наркотик. Адреналин у меня в крови...»



Путала педали и боялась наехать на людей, так как по натуре является отзывчивым и сострадательным человеком. Она перепробовала многие виды спорта: бокс, каратэ, дзюдо, уличные бои, плавание, стрельба из лука, метание копья. Все хорошо, но чего-то не хватает. Оказалось это все не то. Когда смогла отдать сына в детсад, начала искать себе занятие.

Попала в автоклуб «Буковина». С этого все и началось. Первым автомобилем гонщицы был «Запорожец-30», потом - «Запорожец-40», затем «Volkswagen Derby» - рассказывает Ирина в одном из своих интервью. «Восьмерка» появилась позже. Дилер LIQUI MOLY в Черновцах, Пукач Михаил Павлович, начал спонсировать команду Ирины. Как говорит сама Ирина: «До этого нашими спонсорами были — наши руки, родные и друзья».

Гонки — не дешевый спорт. «Более-менее пригодный для гонок автомобиль стоит 10 тысяч долларов, а его же еще нужно ремонтировать почти после каждого соревнования. Обычная машина на нашей трассе развалится после первого полукруга. Кроме того, много тратим на бензин», - говорит Ирина.

На определенном этапе карьеры, спортсмен нуждается в спонсорах.

Этим нужно дышать, что бы после тяжелейшей аварии, которая произошла в 2009 году во время Чемпионата Украины по автокросу, встать на ноги и снова сесть за руль.

Дилер в Черновцах берет спонсорство над гонщицей. Сикорская, после многочисленных побед, попала в серьезную аварию. На Чемпионате Украины по автокросу она шла 2-ой, сразу за ней, словно дыша ей в затылок — Гольф под номером 66. И уже на прямой старт-финиш, 66-ой номер, не рассчитав дистанцию пнул её в левое крыло, она взлетела через бруствер на горку. Автомобиль Ирины на скорости под 100 километров в час вынесло на холм, и он кубарем упал на землю с высоты семь метров. «В эту минуту думала только о том, что бы не наехать на людей», - вспоминает гонщица. Как и в детстве, когда училась водить, она пыталась обезопасить в первую очередь тех, кто её окружает.



Состояние Сикорской было тяжелое, и несколько месяцев она была прикована к креслу-каталке. Но любовь к автоспорту дала ей силы. Этим нужно дышать, что бы после тяжелейшей аварии, встать на ноги и снова сесть за руль.

«Автокросс, да и вообще любые виды экстремального спорта - это в любом случае победа над собой. Ты остался жив, доехал до финиша, сделал выводы. Гонки - это наша жизнь. Конечно, иногда бывает очень страшно, особенно на старте. Но сливаешься с машиной и чувствуешь себя трансформером. И получаешь просто неземное удовольствие! Едешь и кричишь, как ребенок, и детская улыбка не сходит с лица. Даже не верится, что уже прошло почти десять лет. Сейчас автомобили стали частью моей жизни.»

На гонках бывает многое. Машина есть машина, у неё есть характер и никто не отменял поломки. «Восьмерка» Ирины подготовлена к экстремальной езде и сложным условиям.

Любой автомобиль мечтает быть гоночным автомобилем, похоже мечта «Восьмерки» LIQUI MOLY сбылась.

Ею управляет мастер и это не маловажно. «Торговая марка LIQUI MOLY, как-то спасла меня. Как бы это не странно звучало», - признается Ирина. «Мы должны были выступать на каких-то соревнованиях. Но моя машина не была готова. Мы не могли найти масло, как на зло, нигде не было того, именно того, которое нам надо». Ирина и её команда уже думали не выступать. Единственной надеждой был дилер LIQUI MOLY в Черновцах. «Я не могу заливать в машину некачественное, дешевое масло. Ей итак приходится нелегко. Она ездит в сложных условиях: грязь, пыль, постоянные прыжки, которые убивают подвеску...» - говорит Ирина.

Михаил доставил масло и присадки торговой марки LIQUI MOLY. Благодаря этому Ирина смогла участвовать в гонке. Два дня продолжалась борьба. В первый день — кросс, на следующий — «паралелька». Машина, за рулём которой сидела гонщица, показала отличный результат во всех заездах. «Я открыла капот, масло было чистое и мотор в порядке», - сказала Ирина, после того как проехала на нем полсезона.





«В жестком режиме машина работала пол сезона, а масло — чистое, как слеза. Проблема была лишь в чуть подуставших вкладышах, но это из-за стиля езды, а не от качества масла. Ирина не просто стала заливать постоянно масло немецкой марки, а и гордиться тем, что её «восьмерка» ездит под брендом LIQUI MOLY.

«После этого всем своим друзьям и знакомым рекомендую исключительно LIQUI MOLY. Недавно, мой брат хотел купить себе масло подешевле, но я убедила его купить LIQUI MOLY, так как оно действительно стоящее. Я проверяла на своей машине, перепробовала безмерное количество масел, но ещё ничего не видела лучше.»

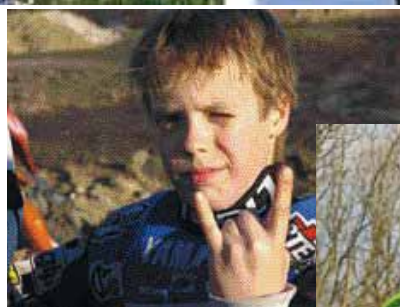


Восходящая звезда мотокросса

Дима Асманов начал заниматься мотокроссом в 2000 году. Тогда ему было 4 с половиной года. Его посадили за руль двухколесного зверя. С тех пор он и мотоцикл — неразлучны. Он этим живет и живет красиво. Все 10 с лишним лет своей спортивной карьеры он провел в одной команде, это команда Национального Транспортного Университета. Дима побеждал на различных соревнованиях. В этом ему помогал отец, тоже известный гонщик Асманов Сергей Григорьевич, а так же спонсорство различных компаний, в числе которых есть компания LIQUI MOLY.



«Вот и закончился очередной чемпионат Украины по мотокроссу 2011 года, в котором были установлены своеобразные рекорды. Одним из виновников этих рекордов, стал представитель мотокоманды Национального Транспортного Университета (НТУ), Асманов Дмитрий. Ему удалось стать чемпионом Украины, сразу в трех различных дисциплинах мотокросса. Это чемпионат Украины среди молодежи группа (М) в классе 150 см. куб., чемпионат Украины по суперкроссу в классе 150 см. куб. и чемпионат Украины среди взрослых группа (Д) класс 150 см. куб.. И если в первом чемпионате можно сказать он был в своей «тарелке», то в двух других чемпионатах он стал чемпионом в борьбе с более старшими и опытными соперниками. И это в возрасте 14 лет! 3 октября 2011 года, Диме исполнилось 15 лет. В истории мотоспорта Украины такое событие случилось впервые. Поздравляем его с этими замечательными победами.» - было написано в разделе новостей на <http://motocross-gum.at.ua>



Дима начал заниматься мотоспортом с 4 с половиной лет. Сначала ездил с папой, так сказать, привыкал к стальному коню. Первый же заезд Асманова младшего состоялся в Венгрии, где участвовал в соревнованиях его старший брат Антон Асманов. «Кстати, практически с самого начала я в команде Национального Транспортного Университета, так что все премудрости постигал там.» - смеётся Дима.

Первый мотоцикл будущего гонщика был Kawasaki. С тех пор спортсмен поменял приблизительно три мотоцикла и сейчас выступает на КТМ. Асмановы не раз занимали первенство в соревнованиях. У них большое количество кубков, наград и грамот. На чемпионатах Украины Дима показывал отличные результаты. На уровне чемпионата Европы по мотокроссу, он был в первой десятке, это очень неплохой результат. Естественно, к чемпионату Европы Дима с папой готовили мощный мотоцикл к гонке. «Практически стандартная 65-ка у меня для чемпионата Украины, а вот на Европу папа готовит другой мотоцикл. В основном, конечно, тюнинг касается облегчения мотоцикла», - говорит гонщик.

«Весь крепеж — титановый, более прочный руль (стандартный гнется после первого же падения), более легкий и жесткий маятник, тюнингový выпуск и поршневая... Переделок много, главное же то, что техника будет вполне на уровне западных соперников», - рассказывает Дима в одном из своих интервью.

В неделю насчитывается около пяти или шести тренировок. Летняя пора каникул и отпусков не подразумевает под собой отдых для Дмитрия. «Если даже мы едем на море, то все равно с папой бегаем кросс и делаем кучу упражнений для поддержания физической формы» - говорит Асманов. Со школой конфликтов нет. Он знает что для него важно и давно уже, в свои 15, расставил все точки над «i» для себя.

«Школа, наверное, будет поважнее гонок: мотокросс мотокроссом, но быть тупоголовым совсем не хочется... У меня и пример для подражания есть. Тревис Пастрана ведь не только один из лучших мотокросс-фристайлеров в мире. Он еще умудрился при этом закончить школу раньше своих сверстников, да еще и с отличием» - вздыхает Дима.



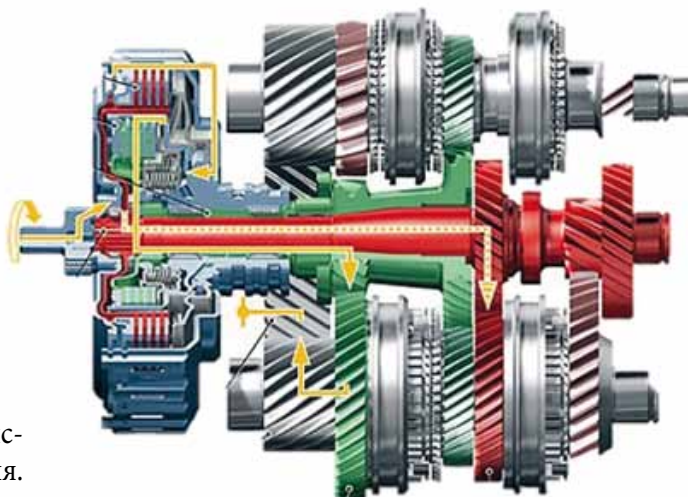
Мотокросс для него уже не игра, но пока ещё и не профессия. Он учится. Набирает опыт. Отец и брат всячески поддерживают его в его начинаниях. Они гордятся Димой и готовы пойти на все ради его увлечения. Хотя, вполне возможно, что в будущем, это увлечение станет его профессией. Если так, то будущее мотокросса в Украине будет светлым и безоблачным.

Ассортимент продукции LIQUI MOLY увеличивается. Этот раздел посвящен новинкам продукции и их техническим характеристикам. Хотя и проводятся многочисленные тренинги и семинары по поводу технологий масел и автохимии LIQUI MOLY, но мы бы хотели ещё раз показать самые перспективные и достойные внимания продукты.

Doppelkupplungsgetriebe-Oil 8100 —масло для АКПП типа DSG



Масло 8100 для роботизированных коробок передач с двойным сцеплением (DSG). Разработано специально для качественного выполнения всех функций коробок передач с двойным сцеплением: быстрое включение\выключение фрикционных муфт, смазка шестерен и синхронизаторов, оптимальная работа гидравлических сервоприводов.



Тор Тес ATF 1400 —масло для CVT\АКПП

НС-синтетическое высокопроизводительное трансмиссионное масло для «автоматов» нового поколения. Специально для использования в вариаторах CVT с ремнями любого типа.



Допуски:

Audi / VW G 052 180 Mercedes-Benz 236.20 Ford CVT30 / MERCON® C Ford CVT23 Toyota TC SP-III (Hyundai / Kia / Mitsubishi) Mitsubishi CVTF-J1 Nissan NS-2 Honda HMMF Subaru NS-2 / Lineartronic CVTF Mini Cooper (EZL 799) Suzuki TC / NS-2 / CVT Green 1 GM / Saturn DEX-CVT Dodge / Jeep NS-2 / CVTF+4

Lenkgetriebe-oil 3100

Трансмиссионная (для АКПП) и гидравлическая жидкость, разработанная специально по высоким требованиям Даймлера. Lenkgetriebe-Öl 3100 может использоваться как в чисто механических редукторах рулевого управления, так и в рулевых приводах с сервомеханизмом и АКПП большинства транспортных средств Мерседес Бенц.

Современные базовые масла и комплекс присадок обеспечивают нужную вязкость и коэффициент трения, отличную защиту от износа, высокую тепловую и антиокислительную стабильность, а также отличную коррозионную стойкость. Lenkgetriebe-Öl 3100 имеет отличные низкотемпературные характеристики продукта.

Допуски:

Dexron IID; MB 236.3; ZF TE-ML 09, 11, 14A, 03D, 04D, 17C.



Hydraulik System Additiv

Присадка в гидравлические системы содержит вещества, которые защищают и поддерживают долговечную работу гидравлических систем. Уплотнения и сальники поддерживаются в оптимальном состоянии. Продукт снижает трение и, следовательно, предотвращает скачковый эффект и обеспечивается оптимальная защита от износа.

Обеспечивает снижение температуры масла замедляет процессы старения масла и компонентов гидравлической системы (например, насосов). Защищает гидравлические системы от коррозии и образования пены, шлама и отложений. Снижает риск ремонтов и простоев. Сводит к минимуму эксплуатационные расходы.





Pro-Line Ansaug System Reiniger Diesel

Специальный активный растворитель с высокотехнологичными добавками для удаления типичных загрязнений и отложений, которые образуются во впускном тракте дизельных двигателей, в том числе, на дроссельной заслонке.

Растворяет и удаляет все маслянистые отложения и загрязнения, такие как пары масла, смолы, некоторые полимеризованные отложения и т.д. Гарантирует работоспособность всех компонентов системы впуска и снижает расход топлива.

Важное замечание: подходит для использования в любых дизельных двигателях. Рекомендуется для профилактического использования в ходе инспекции. Подходит для автомобилей с EGR (рециркуляция выхлопных газов) и DPF (сажевый фильтр).

Pro-Line Einlassventilreiniger für Direkteinspritzer

Специальный активный растворитель для очистки типичных загрязнений и закоксовок в области впускных клапанов бензиновых двигателей с непосредственным впрыском топлива, как напр., GDI/FSI.

Распыленная пена исключительно хорошо держится на поверхности и удаляет таким образом все углеродистые загрязнения.



PRO-LINE TBN-BOOSTER

Total Base Number (TBN) = общее щелочное число. Число TBN – важнейшая характеристика моторных масел. Определив уровень TBN и сравнив его с показателем свежего масла, можно установить текущую щелочность смазочного масла, которая в свою очередь указывает на возможность или невозможность дальнейшего применения моторного масла. При сжигании серосодержащих видов топлива образуются кислоты, которые нейтрализуются щелочными присадками смазочного масла. В разных странах мира топливо содержит различные концентрации серы (см. таблицу). Чем выше доля серы в топливе, тем быстрее расходуются щелочные резервы масла и тем раньше требуется его замена. Если нейтрализующая способность отработавшего масла исчерпана, возникает опасность сильного износа вследствие коррозии. Поэтому уровень TBN не должен опускаться ниже 40 % от начального показателя.



Super K Cleaner

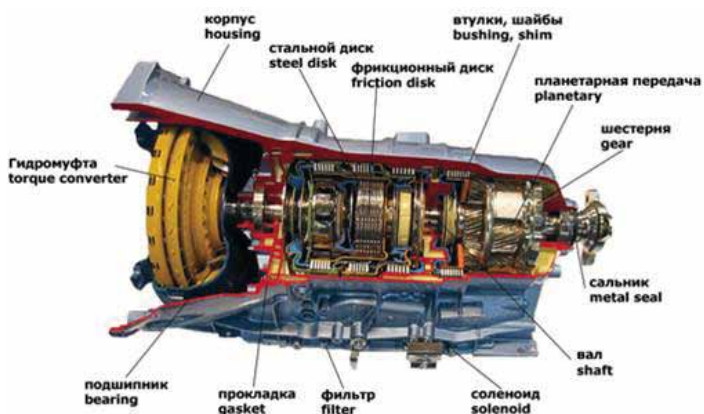


Очень эффективный и универсально применимый по внутренней и внешней очистке автомобилей. Даже при регулярном использовании безвреден для металлов, пластиков (кроме поликарбонатов и акрила), дерева, стекла, резины, лакокрасочных покрытий, а также текстиля. Этот готовый к применению многофункциональный очиститель применяется как для внешнего пластика и ЛКП, так и для внутренней обивки и текстиля (сиденья, внутренний пластик, хром, обивку потолка, коврики салона и багажника). Тщательно очищает от пыли, грязи и жировых загрязнений, а также от следов насекомых, птичьего помета и пыли от тормозных колодок, свежих битумных пятен.

Automatic Getriebe-Reiniger

Профессиональная присадка для эффективной профилактической промывки автоматических трансмиссий.

Удаляет образовавшиеся отложения на деталях и в гидравлической системе, позволяет вывести нерастворяемые загрязнения из АКПП. Увеличивает срок службы деталей и всего агрегата в целом. Восстанавливает эксплуатационные характеристики и устраняет проблемы связанные с резким переключением передач и другие неисправности. восстанавливает плавное переключение передач не агрессивно к материалам сальников, прокладок и фрикционных дисков экономично в использовании



Frostschutz für Druckluftbremsen

Комбинация алифатических спиртов и антикоррозионных присадок. Не содержит этанола. Предотвращает замерзание водного конденсата в пневматических системах тормозов. Защищает тормозные устройства от коррозии и улучшает смазывание клапанов. Предотвращает затвердевание резиновых уплотнений. Гарантирует уверенную работу тормозного устройства даже при низких температурах. Залить Frostschutz für Druckluftbremsen в предусмотренную для этого емкость. Для оптимальной защиты и ухода тормозного устройства мы рекомендуем использование Frostschutz für Druckluftbremsen в течение всего года. Уровень жидкости проверяют и по необходимости добавляют. Обращайте внимание на рекомендации изготовителя тормозных систем.



... «LIQUI MOLY спасает жизнь людям»

В гипермаркетах, на СТО и других точках, где продается масло LIQUI MOLY, были опрошены люди. Вопрос ко всем был одинаковый: «У Вас были случаи, когда продукция LIQUI MOLY спасла вам жизнь?». Мы получили неожиданные для нас самих ответы.

Ирина, 26 лет, автомобиль — Славута

Мой парень любит делать мне сюрпризы. Это могут быть романтический ужин, поездка по ночному городу или что-то в этом роде. Мы решили поехать на берег Днепра с кофе и посидеть спокойно, смотря на звезды.



Вечер обещал быть отличным, но на кануне, его иномарка сломалась, а у меня Славута. Представьте себе картину: Зима, холодно, мы выходим из супермаркета с конфетами и печеньем к кофе, пытаемся открыть дверь, а замок не поддается, замерз. Мы были в отчаянии. Впервые, романтический вечер накрывался, во-вторых на улице не май, а январь. Мы разочарованно посмотрели друг на друга. Поковырявшись в замке, парень решил пойти за спреем для размораживания замков. И ведь морозы какие, за 30 минут замерз. Купили по-старинке — WD-40. Через полчаса мучений, пока магазин ещё работал, зашли купить что-то подобное. На глаза попался тюбик TURSCHLOSS ENTEISER.

“LIQUI MOLY хороший бренд. Может попробуем? Написано, что Средство для снятия обледенения с дверных замков» - Сам в то не веря сказал мой благоверный. Я кивнула, и мы взяли.

К машине мы шли с расстроенными и кислыми лицами. После того, как данную спасительную жидкость залили в замок, он безукоризненно открылся через пять минут. Похоже столько надо на действие этого эликсира. После этого, мы прекрасно провели вечер на берегу реки. Я безумно благодарна этому продукту и Вашей марке в целом, после этого пользуемся только LIQUI MOLY.

**Владимир, 34 года, автомобиль — Skoda superb**

В этот год зима какая-то суровая. У меня Skoda superb и я ей доволен. К машинам всегда относился с уважением и пониманием. Перед тем, как сяду за руль обязательно скажу ей ласковые слова. Я никогда не слушаю людей, которые говорят, что у машины нет души. Есть, и душа, и характер. В 2009 году у меня была проблема.

Из-за того, что зимой возможно попадание воды в топливный бак, происходит обмерзание фильтра топливного насоса. То есть, утром после морозной ночи, у меня все было плохо, завести машину почти нереально. На машине жены поехал на ближайшее СТО.

Механики сказали, что безопаснее всего удалить воду механическим способом — путем откачки или слива всей «жидкости» из бака, когда горячего в нем минимум, но я вчера залил полный бак и деваться было некуда.



Сливать не хотел, тем более в иномарках это не простая операция. Позвонил другу. «Вов, ну можно добавить специальную присадку, которая позволит воде смешаться с топливом LIQUI MOLY Injection Clean Ligh». Я залил и действительно были улучшения. Я был удивлен, что данную проблему можно так просто решить, просто залить баночку LIQUI MOLY. Теперь каждую зиму с 2009 года покупаю эту присадку. Так же нашел много других присадок для своей машины в ассортиментной линейке LIQUI MOLY. Спасибо за то, что Вы есть.

Роман, 29 лет, автомобиль — ВАЗ 2108

Купил б/у «восьмерку» в прошлом году. Все было отлично. До этого машины у меня никогда не было. Поэтому что с ней делать и куда бежать я узнавал по ходу происшествий с моим стальным конем. Выхожу утром, после ночи с температурой -35°C . Сажусь в машину. Радуюсь, что открылась и, даже, завелась. Трогаюсь, а она как на ручнике, хотя ручник не затянут, я снял. Ни в одну, ни в другую сторону. Расскажу важный момент: вечером припарковаться было негде, двор у нас маленький, а машин хватает, поэтому я припарковался в снегу. В панике звоню другу, у которого автомобиль с 18 лет.

Рассказываю ситуацию. «Ром, ты в снегу припарковался в 30°C мороз и затянул ручник? Ну, ты молодец. У тебя просто на просто колодки примерзли дисковому тормозу.» - весело сообщил мне друг. «И что делать?» - Чуть не плача спросил я. «Пойди в авто-товары и купи LIQUI MOLY Scheiben-Enteiser. Это средство для снятия обледенения со стекол. Только не шкрябай ничем, просто брызни. Оно само растает. Более удобно воспользоваться LM-40».

Я побежал в магазин, вернулся обратно, и сделал все процедуры, которые мне сказал друг. Они начали отмерзать почти сразу. Это меня порадовало. Оpozдал на работу часа на три, но теперь был научен как не попадать в такие дурацкие ситуации и как из них выходить.



Александр, 45 лет, автомобиль - Nissan Qashqai

«Вот мой Nissan Qashqai» - Сказал Александр, указывая на стоящую за окном магазина машину. «Люблю большие машины. Сам за городом живу, поэтому джипы скорее необходимость, чем «хочу-не хочу». Волей-неволей приходится покупать такие громоздкие машины. Выбирал долго. Друзья уговаривали брать эту. Проблема данной модели в том, что опорные подшипники не долговечны. У меня один из ранних «Кашкаев», там данные подшипники были с шариками, которые набивали себе место и работали неправильно. Естественно, когда я поворачивал руль был скрип, который очень раздражал меня и пугал мою жену. Я приехал на сервис и там мне, передрав со следующих преобразований «Кашкаев», поставили более простые подшипники. Это означает, что из подшипника были убраны шарики, но это ухудшило моё, и без того, не лучшее положение. Новые подшипники служат не дольше прежних, к тому же руль начал проворачиваться тяжело, что начало пугать не только жену, но и меня. В очередной раз поехал на СТО.

Так вот на очередной из замен я попросил мастера открыть подшипник и посмотреть есть ли в нем смазка, когда он был вскрыт я увидел там чуть-чуть смазки зеленого цвета. После чего попросил мастера - смазать их как следует какой-нибудь консистентной смазкой. Потом я вышел из ремонтной зоны, а когда вернулся машина уже была собрана. Я спросил смазали он ответил «да», говорю чем мазали и он показал мне медную смазку, я в шоке был.





Говорю, - «она же применяется на- сколько я помню для смазывания направляющих супортов», в ответ я услышал «другой нет». Поехал на другое СТО тут же. Попросил совета. Мне объяснили что и как - «Вам лучше выбрать смазку с хорошими противоизносными свойствами, например LIQUI MOLY Termoflex Spezialfett», взял, не пожалел. Действительно прослужили подшипники намного дольше верой и правдой и в мокрую погоду, и в холода. Очень рад, что открыл для себя эту марку. Начал потихоньку переходить и на масло LIQUI MOLY»

Дмитрий, 39 лет, автомобиль — Lada Priora

Купил Lada Priora. Очень доволен был всем, кроме аккумулятора. Барахлить начал. Перепробовал всё что мог. Пересмотрели на всех СТО. Я поменял аккумулятор, думая, что причина в этом. Через пару месяцев случилось то же самое. Не знал что делать. по 100\$ в месяц терять не хотелось.



И это мне не по карману. Спрашивал у всех. Даже у подруг, хотя считаю, что девушки никак не могут хорошо разбираться в автомобилях. Пошел на СТО моего давнего приятеля. Там все сразу стало ясно. Оказалось, что из-за постоянных дождей и сырости, клеммы начали окисляться и из-за этого был потерян контакт. На том СТО, где это обнаружили, мне посоветовали смазать клеммы IQUI MOLY Batterie Pol-Fett. Остался безумно доволен.

После этого аккумулятор вел себя отлично и не доставлял никаких хлопот. Когда исчезла вся надежда на спасение моего стального коня, появилась смазка IQUI MOLY, которая действительно, как Вы говорите, спасла мне жизнь.»



Михаил, 25 лет, машина — BMW E30

«Я увлекаюсь гонками. Не могу сказать, что на профессиональном уровне, но так, как сейчас позволяет бюджет и время. Одна машина — для города, вторая — для ночных покатушек. Для гонок я купил 2 года назад старенькую BMW E30. Заниженная подвеска, двигатель 2,5, машина 1989 года выпуска, покупалась в 2010 году. В общем сделал я с ней много чего. Были победы на соревнованиях.

Но проблема в том, что на зиму её необходимо ставить в гараж(низкий клиренс, расстояние между картером и асфальтом 5-6см.). Гаражное хранение хорошо, когда гараж нормальный. Я же имел возможность только на старый папин гараж, который был без утепления и какого либо комфорта для машины, хоть пледом её прикрывай. Помните зиму 2009года. Так вот тогда были безумные снегопады.

Мой «гараж» был почти на свежем воздухе. У него была прочная крыша, тут ничего не скажешь, но закрывался он на решетку. Вот такая вот ситуация. Добраться к машине было не реально, да и незачем, так как по такому снегу она просто физически не проедет.

Пришлось спрашивать у друзей чем и как защитить диски. Один из друзей работает автомехаником, посоветовал Chrom-Glanz-Creme. Я положился на его профессионализм и попробовал. Обработал хромированные диски и поставил на зиму красавицу в гараж. Весной я убедился, что мой приятель действительно знаток своего дела. Он посоветовал стоящую вещь. Действительно после почти 2-ух месяцев прибывания в холодном и сыром гараже, с дисками ничего не случилось. Теперь я тоже, что бы почувствовать себя экспертом, предлагаю этот полироль.



Такие разные антифризы

Мы отобрали несколько образцов популярных автомобильных охлаждающих жидкостей, выпускаемых зарубежными и отечественными производителями. Об особенностях этих продуктов рассказывает Дмитрий КОВАЛЬЧУК

Автомобильные охлаждающие жидкости (ОЖ) стабильно позиционируются в категории наиболее ходовых расходных материалов. Неудивительно, что в этом сегменте рынка сегодня продается масса разнообразных по своим эксплуатационным параметрам ОЖ, представленных преимущественно зарубежными брендами, но откровенно, что есть среди них и отечественные.

Стоит отметить, что на рынке представлены ОЖ преимущественно двух типов: так называемые карбоксилатные (новый тип) и силикатные (устаревавшая технология, к этому типу относится и тосол). Антифризы поставляются для продажи как готовыми к применению, так и в виде концентратов, требую-

Что такое карбоксилаты

Для начала немного информации о данных типах антифризов. Карбоксилатные жидкости в насто-

При покупке антифриза всегда уточняйте соответствие спецификации производителя автомобиля

ящее время считаются лучшими по эксплуатационным качествам. Такие ОЖ обладают великолепными антикоррозионными и антикавитационными свойствами, сохраняющимися в течение длительного периода (не менее 4–5 лет). От ан-

тифризов других типов они отличаются технологией производства пакета присадок, основу которого составляют соли карбоновых кислот — карбоксилаты, определившие название этих охлаждающих жидкостей.

К слову, до настоящего времени в мире не существует единой терминологии, позиционирующей такие ОЖ среди себе подобных, поэтому на канистрах с разными карбоксилатными антифризами можно встретить, например, такие обозначения, как G12+ (по спецификации VW TL 774F), OAT (Organic Acid Technology), LLC (Long Life Coolant), XLC (eXtended Life Coolant), SF (Silicate Free). Кстати, последнее словосочетание, заключенное в скобки, переводится с английского как «не со-

держит силикатов». Можно сказать, что в данном определении заключается принципиальное отличие карбоксилатной технологии от других способов производства охлаждающих жидкостей. Суть в том, что в карбоксилатных антифризах отсутствуют неорганические присадки на основе соединений кремния (силикатов), характерные для антифризов предыдущего поколения.

Недостатки силикатов

Напомним, что существенный недостаток устаревших силикатных антифризов — малый срок эксплуатации и риск выпадения осадков, ухудшающих теплоотдачу элементов системы охлаждения. Сегодня многие автопроизводители применяют только карбоксилатные антифризы.

Наименование антифризов и их характеристики	«Hi-Gear Платинум»	XADO Red 12++	«Арктика А40м»	Liqui Moly KFS 2001 plus	Longlife AF12+	Wolf Longlife G12	Premium G 30	GlycoShell Longlife Concentrate
Торговая марка	Hi-Gear	«Хадо»	«Арктика»	Liqui Moly	Mannol	Wolf	EVOX	Shell
Компания-производитель (поставщик)	Hi-Gear, США	«Хадо», Украина	«Эльба», Украина	«Камион-Ойл», Украина	SCT, Германия	T.L. Auto, Украина	MOL-LUB, Венгрия	«Кеметил», Польша
Заявл. температура начала кристаллизации, °C	-40	-64	-40	-50	-40	-40	-37	-38
Ориентировочная цена (за 1 л), грн.	45	100	20	90	40	35	70	80

«Hi-Gear Платинум» (США)

Готовая к применению охлаждающая жидкость премиум-сегмента, производимая с использованием ингибиторов коррозии на основе солей органических кислот. На основе солей органических кислот. Производители отмечают, что антифриз надежно защищает металлические элементы системы охлаждения от электрохимической коррозии, причем независимо от сочетаний материалов (чугуна, меди, латуни, алюминия, композитов и т.д.).



Ориентировочная цена — 45 грн./л

XADO Red 12++ (Украина)

Red 12++ изготовлен на основе моноэтиленгликоля премиум-класса и ингибиторов коррозии нового поколения. Пакет антикоррозионных присадок сделан по технологии HOAT (Hybrid Organic Additive Technology). Содержит ревитализант, защищающий подшипник помпы и обеспечивающий ее работу в аварийной ситуации. Жидкость разработана для однократной заливки на весь период эксплуатации автомобилей VW-Audi Group модельного ряда с 2009 года. Допускает использование водопроводной воды для приготовления охлаждающей жидкости.



Ориентировочная цена (концентрат) — 100 грн./л

«Арктика А40м» (Украина)

Антифриз А40м обладает повышенными антикоррозионными свойствами и снижает вероятность образования осадков в системе охлаждения. Содержит ингибиторы коррозии, которые обеспечивают долговременную антикоррозионную защиту всех металлов, присутствующих в двигателе, включая алюминий и различные сплавы. Рекомендовано для использования в автомобилях с 2001-го модельного года.



Ориентировочная цена — 20 грн./л

Liqui Moly KFS 2001 plus (Германия)

Охлаждающая жидкость на основе этиленгликоля и высокоэффективного пакета антикоррозионных, антикавитационных, антикавитационных присадок и стабилизаторов на основе карбоксилат-комплекса. Предназначен для всех типов двигателей (в том числе алюминиевых и легкосплавных) и радиаторов. Не содержит нитритов, аминов, фосфатов и силикатов. Имеет допуски VW, Mercedes-Benz, BASF, AUDI, MAN, MTU, Porsche и Scania. При разбавлении в соотношении 1:1 температура замерзания -50°C.



Ориентировочная цена (концентрат) — 90 грн./л

Чтобы тормоза не подвели

Грязь, вода и мокрый снег, летящие из-под колес, отрицательно сказываются на работе узлов тормозной системы. Требуется профилактика

Специалисты сервисных станций рекомендуют автомобилистам в сырую погоду чаще применять специальные препараты, например аэрозольные очистители тормозов Schnell-Reiniger (фото 1) на высокие температуры. Этим же составом обрабатываются тыльные (неот компании Liqui Moly. Они эффективно удаляют следы масла, технических жидкостей, смазок и другие загрязнения с тормозных дисков, барабанов и колодок. Эти средства позволяют производить очистку деталей без их демонтажа.

По завершении длительной поездки на машине по сырой дороге особое внимание необходимо уделить направляющим суппорта. Как свидетельствует сервисная практика, их заедание приводит к износу колодок «на клин» и заметному снижению эффективности торможения. Направляющие необходимо очистить (препараты те же, что и для

тормозных дисков и колодок) и обработать специальной смазкой Bremsen Anti-Quitsch-Paste (фото 2), рассчитанной на высокие температуры. Этим же составом обрабатываются тыльные (неот компании Liqui Moly. Они эффективно удаляют следы масла, технических жидкостей, смазок и другие загрязнения с тормозных дисков, барабанов и колодок. Эти средства позволяют производить очистку деталей без их демонтажа.

В линейке технических аэрозолей Liqui Moly представлен и синтетический спрей-смазка Bremsen Anti-Quitsch Spray (фото 3) для профилактики узлов автомобильных тормозных систем. Он содержит специальные активные компоненты, которые защищают элементы тормозной системы — диски, колодки, внутренние рабочие поверхности тормозных барабанов — от преждевременного изнашивания. Регулярное применение спрея предотвращает и появление характерного скрипа тормозов.



Для очистки стекол в морозы

Сеть автомагазинов и сервисных центров АТЛ в этом сезоне пополнила ассортимент автохимии незамерзающей жидкостью Carfil, эксклюзивно представленной на украинском рынке.

Жидкость Carfil имеет улучшенную формулу, в ее составе используется высококачественный этиловый спирт и отдушка с приятным легким лимонным запахом. Средство выдерживает температуру до -20°C .

Мягкая упаковка Carfil объемом 2 литра изготовлена в соответствии с европейскими стандартами, удобна в использовании и легко утилизируется в отличие от твердых упаковок.

Незамерзающая жидкость Carfil сейчас доступна в сети АТЛ по специальной цене 39,90 грн.



Освежает и очищает голову

Специалисты head&shoulders разработали новый шампунь против перхоти с формулой ProClean и ультрасвежими ароматами. Новая формула ProClean на 30% эффективнее очищает волосы и кожу головы от различных видов загрязнения — ведь кроме перхоти есть еще и внешние факторы, такие как пыль и смог. При этом ароматы нового head&shoulders созданы подобно духам: содержат верхние, средние и базовые ноты, которые раскрываются в течение дня.



Химические помощники мастеров испытали в деле



Что является показателем эффективности автосервисной химии? Выполнение поставленной задачи - и точка. Никакие убеждения производителя в «уникальности состава», «нанотехнологиях» и прочих признаках высокой технологичности продукции мастера не убедят. Взяв «на прицел» известную у нас марку LIQUI MOLY, мы выдали двум автосервисным предприятиям образцы продукции – проверить химию в деле. Интерес эксперименту добавлял то факт, что даже на столичных СТО к сервисной автохимии как к эффективному помощнику в работе еще многие специалисты относятся скептически.

LIQUI MOLY – марка раскрученная, автовладельцы ее знают давно. Но об автосервисной химии нам мало что было известно, за исключением каталожной информации. В которой производитель, естественно, хвалит свои препараты. Поэтому в редакции решили проверить, соответствуют ли заявленные свойства продуктов действительности (подобный интерес у нас есть и к другим маркам, но об этом в свое время), а объективной информацией пришлось обратиться к единственному достоверному источнику – потребителям, в нашем случае это работники СТО. Несколько месяцев назад мы отвезли мастерам двух столичных СТО по набору «химических помощников», чтобы те попользовались ими, и смогли поделиться своими наблюдениями. Гамма продуктов LIQUI MOLY, которая была протестирована, довольно обширна. Это паста для мытья рук, различные смазки, очистители, растворители, средство для чистки

кондиционеров. В общем, химия, которая призвана облегчить жизнь работникам автосервисов.

Обе станции, которые приняли участие в нашем небольшом эксперименте, далеко не новички на рынке автосервисных услуг.

Одна из них, AutoFit Service, уже не первый год профессионально обучает специалистов автосервиса, в том числе – премудростям диагностики. Также станция занимается ремонтом ходовой части, двигателей, диагностикой электронных систем и обслуживанием кондиционеров – в общем, практикующий учебный центр.

Вторая СТО, «Гарант Автотехник-2», на первый взгляд ничем не примечательная, также хорошо известна киевским автовладельцам: СТО оказывает широкий спектр услуг, а опытная команда мастеров заслужила уважение многих клиентов. Как вы понимаете, персонал обеих станций перепробовал немало различных химических средств в работе, благо предложений на рынке немало.

Взгляд на подобные препараты у всех мастеров сугубо практичный – они должны выполнять свою функцию. Насколько справились испытываемые от LIQUI MOLY, вы прочитаете ниже. Забегая наперед, скажем, что результат тестирования пока что можем огласить только предварительный: дело в том, что ряд средств смогут проявить себя в полной мере только по истечению довольно большого времени.

К примеру, проверять антикоррозионные свойства «на прочность» лучше всего после зимы, во время которой наши дороги щедро засыпаны солью или в лучшем случае специальной «химией» (соль плюс вода – идеальный «коктейль» для образования коррозии).

Поэтому отчета о «долгоиграющих» свойствах некоторых продуктов ждите позже, пока что предлагаем ознакомиться с первым впечатлением специалистов.



Handwaschpaste

Однозначным фаворитом работников обоих автосервисов стала паста для мытья рук - Handwash от LIQUI MOLY. «На первый взгляд, паста для мытья рук - это обыденная и простая химия. Но при этом – самая нужная механика, - говорит Юрий Борик, начальник AutoFit Service. - И, надо сказать, паста Handwash от LIQUI MOLY приятно удивила. Отмывает даже самые сильные загрязнения. При этом ни разу не было ощущения сухости рук, шелушения кожи и прочих неприятных проявлений, свойственных большинству моющих средств. В общем, данный препарат успешно решает две важнейшие задачи: эффективно удаляет грязь и бережет кожные покровы». С Юрием полностью согласен его коллега из «Гарант Автотехник-2», Роман Яцук: «Пасте для мытья рук, несомненно, можно смело присваивать первое место. Если честно, вижу такое эффективное средство первый раз. Наши ребята были в восторге». От себя отметим, что это действительно так – очень приятный продукт. Но и стоимость ее выше дешевых аналогов.



Silicon-Spray

Данным средством мастера AutoFit Service обрабатывали резиновые уплотнения дверей. На данный момент спрей держится на обработанных поверхностях. Конечно, за время испытаний не было морозов, потому пока нельзя сказать, как Silicon-Spray поведет себя при низких температурах.



Anti-Quietsch-Paste

«Колодки, промазанные этой пастой, не скрипели – это могу сказать однозначно, - заявляет Юрий Борик. - Правда, интересно будет послушать тормоза эдак через полгода». То же самое можно сказать и об Bremsen-Anti-Quietsch-Paste, нужно больше времени, чтобы оценить насколько долгоиграющим будет полученный эффект. Колодки, смазанные этими пастами, пока не скрипели. Но «плюс» этим препаратам мы пока поставили условный: интересно будет послушать тормоза через полгода.



Electronic-Spray

Мастера применяли этот спрей для очистки контактов от окисла, с этой задачей он справился хорошо. Кроме того, продукты окисления на очищенных контактах до сих пор не появились. В целом, по общему мнению, данный продукт от LIQUI MOLY ничем не уступает аналогам от других компаний, которые применялись мастерами СТО.



Wartungs-Spray Weiss

А вот эта автохимия сумела-таки удивить мастеров: «аналоги мне не попадались, весьма интересный продукт - говорит Юрий Борик, - клиент предоставил на обслуживание очень старый автомобиль. Скрипящие и ржавые петли дверей, а также замки мы обработали этой смазкой, и работа шарнирных соединений стала легкой».



LM 40 Multi-Funktions-Spray

На обоих автосервисах отметили, что LM 40 – прямой конкурент распространенному WD-40, который используется на СТО повсеместно. Свойства этого препарата в работе аналогичны «вэдэшке», потому он вполне может ее заменить.



Schnell-Reiniger

«Пожалуй, этот препарат больше всего понравился мастерам нашей станции (ну кроме пасты для рук, конечно), - рассказывает Роман Яцюк. - Действие спрея полностью соответствует тому, что написано на этикетке. С работой справляется быстро. В общем, поинтересней очищающих средств от других фирм». Юрий Борик отметил, что Schnell-Reiniger проверяли на тормозных дисках, поддонах картера.

По его словам, препарат очищает и обезжиривает поверхности весьма эффективно. К примеру, нанесение данного очистителя позволило очень легко и довольно быстро очистить поддон от герметика.



Klima-Anlagen-Reiniger

Отзыв СТО AutoFit Service о препарате получился отнюдь не восторженный: «Он нам не очень понравился. У аналогичной химии от других производителей распыляемая жидкость быстро превращалась в пену, соответственно, было видно, какие участки покрыты, а какие – нет, - объясняет Юрий Борик. - Наш испытываемый всегда остается жидким, потому мастеру было неудобно отслеживать, куда попал раствор».

С точки зрения мастеров СТО AutoFit Service, средство для чистки кондиционеров Klima-Anlagen-Reiniger подвело «семью» препаратов LIQUI MOLY

С эффективностью вроде бы все нормально, неприятные запахи из системы кондиционирования пропадали.

Справедливости ради замечу: по моим наблюдениям, почему-то именно препараты для очистки кондиционеров получаются отнюдь не самыми лучшими даже у самых именитых производителей».





Kupfer-Spray

Этот препарат требует более серьезной проверки временем, так как производитель обещает долговременную защиту. А самое серьезное испытание, зима, еще впереди. Собственно, и защитные свойства от перегрева проявят себя позже: на AutoFit Service промазали болты выпускного коллектора, чтобы они не прикипали, и теперь нужно ждать очередного ремонта.



MoS2-Rostlöser

«Нельзя сказать, что данный препарат в откручивании ржавых болтов проявил себя лучше, чем LM 40 Multi-Funktions-Spray – считает Юрий Борик. - Что касается защиты поверхностей, опять же нужно время, чтобы ее проверить».

Вердикт



Роман Яцюк отметил, что до теста на его СТО пользовались целым рядом других брендов: «Нам есть с чем сравнить. Могу сказать, что LIQUI MOLY в целом хорошие продукты, но ничего сверхъестественного в них нет».



Роман Яцюк

«Я уже давно работаю в автосервисе, - говорит Юрий Борик. - Естественно, что сталкивался с многими брендами, грубо говоря, хорошо представляю, как их продукция моет, чистит и смазывает. Базируясь на своем опыте, о препаратах от LIQUI MOLY могу сказать одно – хорошая, качественная химия. Да, есть претензии к очистителю кондиционеров, но на этом критика, собственно, заканчивается. В общем, хороший вариант для автосервиса. Интерес к марке во время пробного тестирования возник».



Юрий Бобрик

Как мы уже говорили, это пока что первое впечатление о продуктах. Ведь на некоторых испытываемых позициях по-прежнему стоит знак вопроса, и убрать его сможет только время.



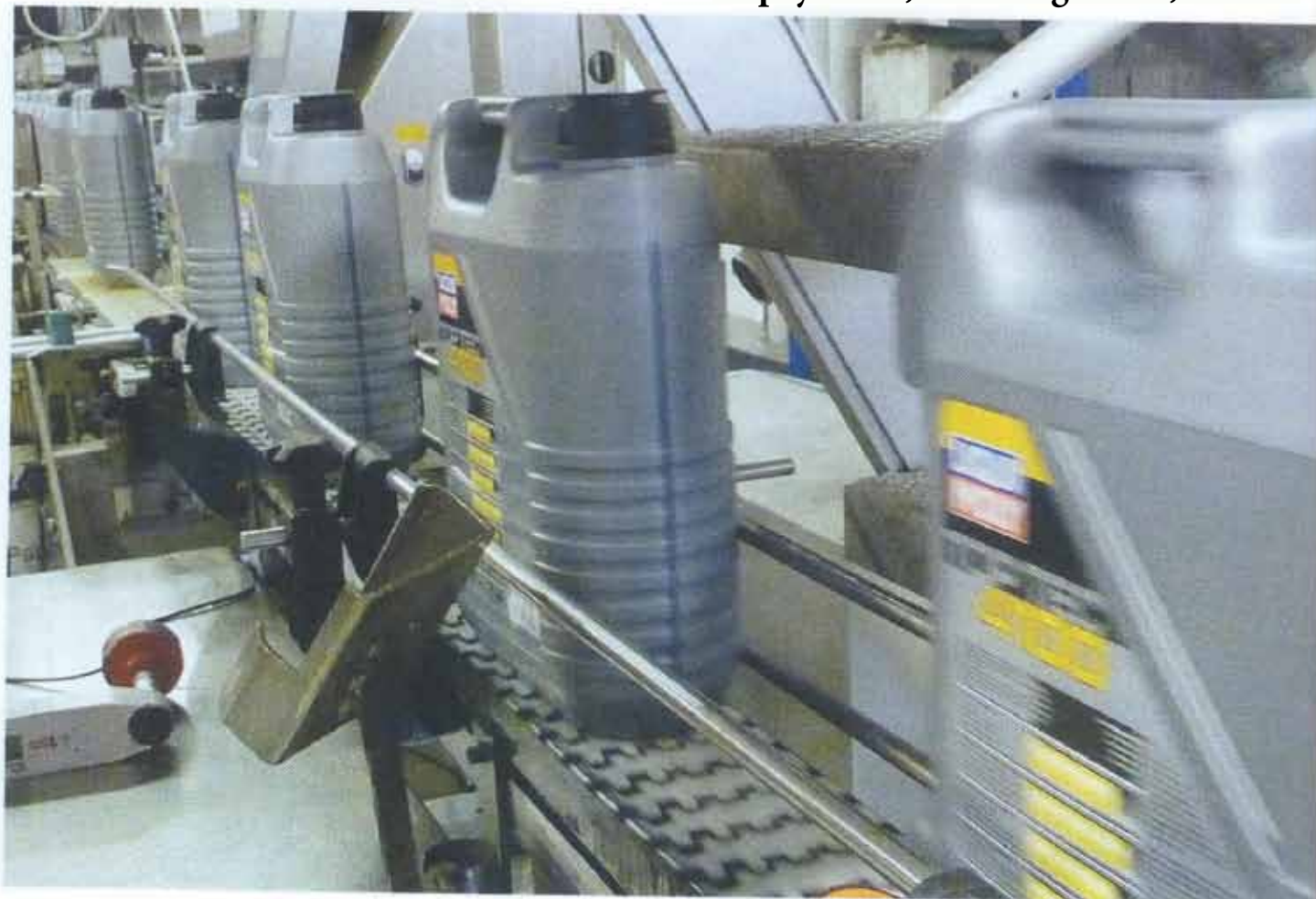
Источник autoexpert.com.ua

LIQUI MOLY в международной прессе

EMPRESA

LIQUI MOLY

Португалия, «AP Magazine», 9/2012



Mais 11,6 milhões de Euros para crescer

A Liqui Moly está a preparar uma nova fase de crescimento, com a construção de um armazém, que posteriormente poderá ser uma fábrica de apoio à velha unidade de Saarlouis, que a AP MAGAZINE visitou

A Liqui Moly está a investir 11,6 milhões de euros para construir novos tanques de armazenamento e expandir a sua fábrica de óleos. Devido ao volume de crescimento das vendas nos últimos anos, esta marca alemã de lubrificantes viu-se obrigada a aumentar a

não permitem aumentar a capacidade de produção. A fábrica está localizada bem no centro dessa pequena cidade alemã, desde a fundação da marca. Quem não conhecer, nunca dirá que naquela avenida se situa uma das marcas de lubrificantes para o mercado de renovação com maior cresci-



EMPRESA



Um cliente-modelo

A visita à fábrica da Liqui Moly acabou no fim da linha. A AP MAGAZINE visitou um mecânico alemão, que utiliza os produtos Liqui Moly na sua oficina. Tratava-se de Host Altmeyer, que abriu a oficina há cinco anos. Nessa altura teve que escolher um fornecedor e optou pela Liqui Moly por causa da qualidade e da gama.

"As oficinas são muito importantes para a marca, principalmente as independentes", disse Peter Szarafinski, relações públicas da marca. A Liqui Moly oferece toda a gama de químicos, mas também de serviço. "É muito importante ter resposta rápida para clientes", diz Szarafinski. Uma das questões que se está a tentar insistir é que a escolha do óleo não pode ser feita apenas na viscosidade, mas antes na correspondência para as marcas.

Quanto a Altmeyer, enfatiza a necessidade de fazer as mudas de óleo e recomenda que a mudança em diesel seja feita aos 20 mil quilómetros.



A Liqui Moly tem mais de 1.000 aprovações oficiais. Por ano, consegue cerca de 20 a 30. Nestes processos burocráticos, a Liqui Moly gasta cerca de 60 mil euros por ano.

Bi-sulfurito de molibdeno "líquido"

O nome Liqui Moly vem do principal composto que é usado para o fabrico de lubrificantes actuais. Trata-se do Bi-sulfurito de molibdeno, cuja nomenclatura química é S_2 , um mineral único por causa das suas fracas ligações atómicas nos iões sulfito. Dado que é usado no seu estado líquido, deu o nome Liqui



ções há uns meses, mudando-se para um armazém em Mem Martins.

O novo conjunto de tanques vai ser instalado em Dillingen, a poucos quilómetros da actual fábrica da marca. Dez tanques, com uma capacidade de 1.800 metros cúbicos cada um, vão ser acrescentados à capacidade actual dos reservatórios da fábrica. Estes tanques vão custar cerca de oito milhões de euros e prevê-se que estejam prontos a funcionar no Verão do próximo ano.

Actualmente, a Liqui Moly tem vindo a crescer a uma velocidade de dois dígitos. Este ano, foi ainda considerada a marca de óleo mais popular da Alemanha. "Seria quase impossível continuar com estes planos sem o novo armazém", admitiu Ernst Prost, o dono da Liqui Moly na altura do lançamento da primeira pedra. Outra razão para a construção desta capacidade de armazenamento adicional é que o fabricante fica menos dependente das variações do mercado de crude.

Com 557 empregados, a Liqui Moly foi fundada em 1957. Ernst Prost entrou como

Como se faz um óleo



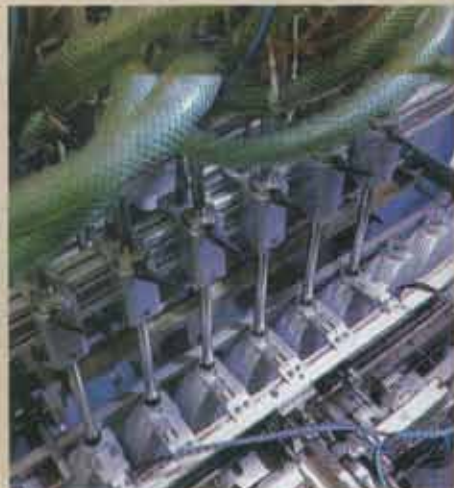
1. A matéria-prima

"Não é possível lubrificar um carro só com óleo", diz Olivier Khun, o responsável da produção da fábrica da Liqui Moly em Saarlouis. 70% da sua produção é composta por outros produtos, como aditivos, que representam 25% da receita. Os restantes 400 milhões de euros são para a produção do óleo em si.



2. Tanques de mistura

Os componentes do lubrificante são misturados a 60-70 °C e uma hora depois está pronto. O 10W40, por exemplo, é feito com cinco ingredientes: 2 óleos, 2 aditivos (um de base e o outro lote específico para aquela composição) e um ingrediente especial para dar a viscosidade necessária.



3. Linhas de enchimento

O óleo entra depois para as bombas de enchimento da fábrica, que enchem as diversas embalagens da marca. Desde a garrafa de um litro ao tambor de 100 litros, milhares de unidades saem diariamente das linhas da fábrica de Saarlouis.

4. Qualidade de controlo

Tal como noutros sectores de actividade (na alimentação, por exemplo), o controlo de qualidade é feito nas embalagens já prontas para distribuição. Só assim se garante que o produto que chegará às mãos do cliente está em conformidade.



perfeitas condições. Os técnicos da Liqui Moly confirmam a viscosidade do lubrificante e tomam nota de outras propriedades através de uma análise feita por um espectrómetro de infravermelhos. Todos os lotes são analisados. Pelo laboratório, passam mais de 100 amostras por dia.

5. Armazenagem

A fábrica da Liqui Moly não tem muito armazenamento porque o óleo é logo despatchado para os clientes. Camiónes de distribuição entram todos os dias pelas portas da complexa de Saarlouis para serem carregados com as embalagens dos lubrificantes da marca alemã.



Liqui Moly Portugal

Sede:
Sintra Business Park
Edifício 01, nº. 10
2719-089 Sintra (S. Pedro de Penafiel)
Dir. Marketing e Vendas:
Tiago Almeida
Telefone:
219250732
Fax:
219250734
E-mail:
tiago.almeida@liqui-moly.pt
Internet:
www.liqui-moly.pt

Em 2006, a marca foi reconhecida pelo mercado. Isso permitiu-lhe lançar uma campanha de marketing muito eficaz. A Liqui Moly lançou duas gamas, diferenciadas – uma para o mercado de consumo e outra para o mercado profissional – a um preço que a permitiu posicionar-se no mercado.

No ano passado, as vendas da marca foram de 289 milhões de euros (mais 20% que em 2009). Um dos segredos para estes resultados tem sido a proximidade junto dos mecânicos. A marca tem trabalhado em conjunto com estes profissionais, escutando com muita atenção as suas necessidades. Por exemplo, dada a proliferação de certificação de óleos que existe e as exigências a nível de controlo ambiental, a Liqui Moly colocou no mercado há quatro anos para guardar estes consumíveis. Outra questão é o call-center em todas as línguas em que a marca está presente. O fabricante tem em ter este serviço feito por pessoas que pertencem aos quadros da marca, porque não quer arriscar que as informações sejam distorcidas por terceiros.

por dentro do negócio. Mesmo a distribuição é tratada com muita cautela. A Liqui Moly quer construir relações duradouras com os seus representantes e, para isso, não exigem muito no início da parceria, de forma que os parceiros tenham espaço e capacidade de crescer.

Mas o produto também é importante. A Liqui Moly tem vindo a investir cada vez mais na qualidade dos seus produtos. Hoje em dia, o mercado reconhece a sua qualidade. Olivier Khun é o responsável pela produção de lubrificantes na fábrica de Saarlouis. Com mais de 20 anos de experiência, está responsável pela ligação com os clientes e a qualidade do produto. Khun fala sempre em receitas quando se refere ao processo de produzir lubrificantes.

"Além dos óleos, também fabricamos massas lubrificantes, mas essas são mais difíceis de fazer", explica. "O óleo é mais fácil: pega-se na matéria-prima, junta-se os aditivos e uma hora depois tem-se 60 toneladas de óleo", diz.

As massas demoram dois dias a fazer. Mas o fabrico do lubrificante na fábrica de Saarlouis é apenas o fim de uma linha que começa na extração da matéria-prima.

Дания, Motor Magasinet, 1/2012

Udgiftsbesparende rensning i stedet for dyr udskiftning

Rensemiddel til diesel-partikelfilter fra Liqui Moly.

TILSTOPNING

Tyske Liqui Moly bringer nu et resemiddel til diesel-partikelfiltere på markedet, og det er tænkt som en ekstra service til værkstederne. Dermed kan værkstederne tilbyde deres kunder et udgiftsbesparende alternativ til at udskifte et tilstoppet dieselpartikelfilter.

Dieselpartikelfiltrene sørger for rene udblæsningsgasser og er nu indbygget i næsten alle nyere dieselmotorer. De udfiltrerede sodpartikler bliver med jævne mellemrum afbrændt i filteret for at forhindre, at de stopper det til. Til denne regenerering er det imidlertid nødvendigt med en bestemt udblæsningsgastemperatur. Hvis bilen først og fremmest kø-

rer korte strækninger, når denne temperatur ikke. Resultatet: Partikelfilteret tilstoppes tydeligt, og motoreffekten falder. Til sidst kan motoren strejke, og partikelfilteret skal udskiftes med et nyt.

Det kan allerede være tilfældet efter 20.000 kilometer. Normalt ligger partikelfiltrenes levetid på et stykke over 100.000 kilometer. Foruden kørestrækningen spiller også spritkvaliteten en rolle: Jo flere problemer der er med spritkvaliteten, jo hurtigere bliver partikelfilteret tilstoppet.

Da et nyt filter betyder en udgift på flere tusinde kroner, kan det betale sig at rense filteret manuelt, mener Liqui Moly, som derfor har udviklet sit dieselpartikelfilter-ensemiddel.

Partikelfilteret skal ikke afmonteres for at bruge resemidlet, forklarer selskabets leder af afdelingen for tekniske applikationer, Reiner Schönfelder.

Scorer point

Kun tryksensoren fjernes. Sensoren føres ind gennem åbningen, og rengøringsvæsken sprøjtes direkte ind i partikelfilteret. De aktive stoffer løser sodskorpen.

Inklusive resemidlets indvirkningstid tager det højst en halv time, til bilen igen kan komme ned fra liften, siger Schönfelder.

Derefter skal den køres et stykke tid med forhøjet omdrejningstal for at aktivere rengøringscyklussen. Så bliver den løsnede sod brændt, og filteret er igen frit.

Værkstederne kan score points hos deres kunder med denne rensning og hjælpe dem med at undgå store udgifter, siger Schönfelder.

Det understreger deres kompetence og styrker kundebindingen, tilføjer han.

Typiske kandidater til partikelfilterrensning er

CIAA, 9magazine.com, 12/2011

Liqui Moly Back In Daytona For The Rolex 24HR

December 28, 2011 by Admin
Filed under Motorsport News

After a long intermission, the German motor oil and additive expert Liqui Moly returns to the Daytona race track. A Liqui Moly Porsche will once again start in the legendary 24-hour races in Florida. "It's about time", says Peter Baumann, head of marketing at Liqui Moly. "It's been a long time since we've taken part in races here in the USA, and we want to show our stuff."

One of the Porsche drivers is Franz Engstler. The 50-year old heads the Liqui Moly Team Engstler in the World Touring Car Championship, which had its most successful season this year and won the team category for private drivers masterfully. For Daytona he is trading the cockpit of his BMW for that of a Porsche 997 GT3. The 997 is a racing version of the famous Porsche 911, which is powered with 400 HP on the road. Engstler already has quite a few long distance races behind him, but not yet one in Daytona. The other drivers, David Murry, Gunter Schaldach and Joe Safina, are very familiar with the course. The starting signal will be given on January 28th.



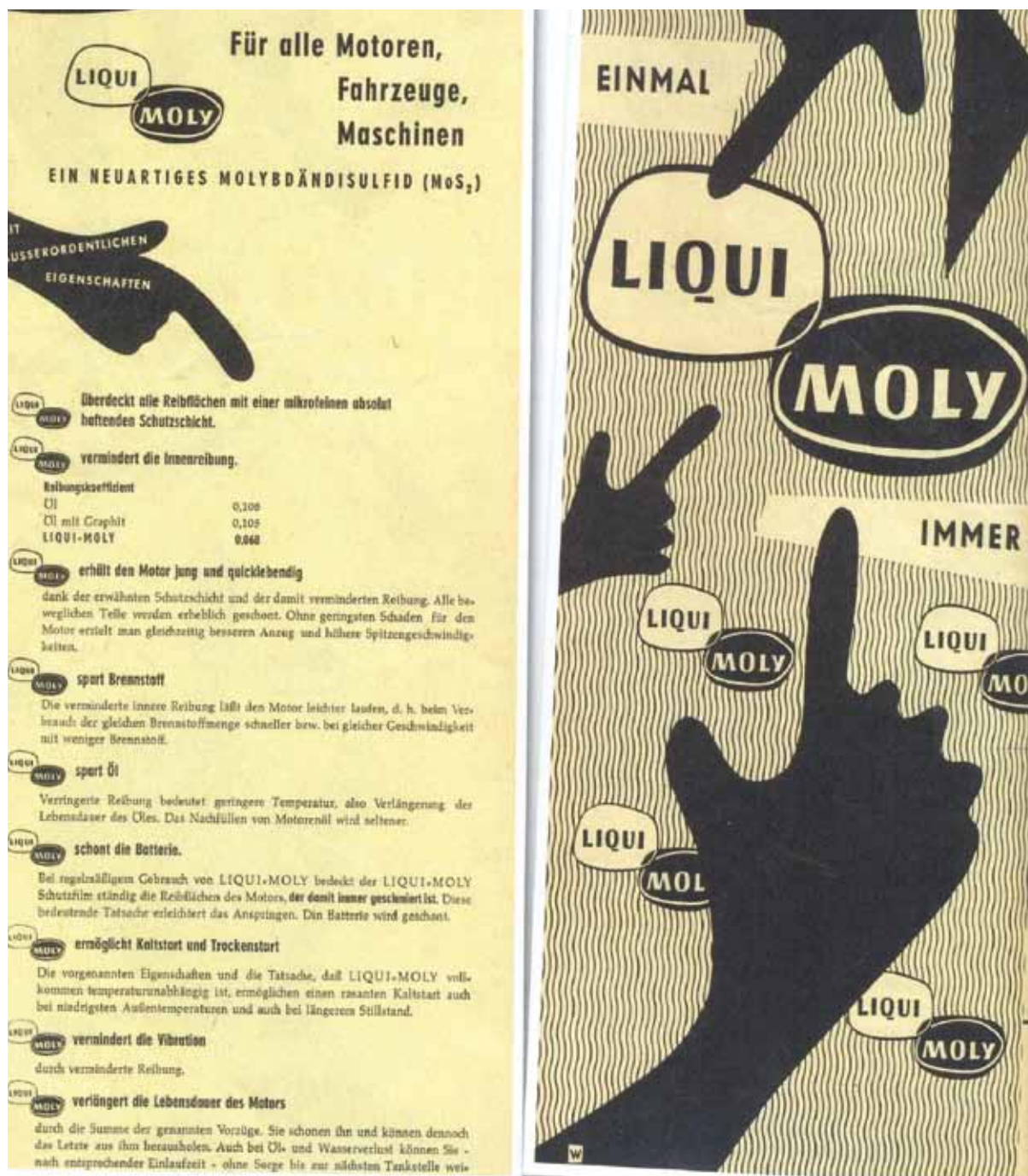
A Liqui Moly Porsche already started in Daytona in 1980. Not a 997, but rather a Porsche 935. The drivers surrounding team manager Reinhold Joest achieved a lead of 33 laps after 24 hours. What in retrospect looked like a sure overall victory on the results list was in fact a lot of hard work. The Liqui Moly Porsche may have lead over longer periods, but the pursuers were close on its heels. Only shortly before the finish line did driving errors and technical problems force the toughest competitors from the race.

"It would be a wonderful thing to repeat the victory of 1980", says Peter Baumann. "We really want to show our true colors in the USA." Liqui Moly has specialized in the market for German import vehicles requiring high performance oils with the appropriate manufacturer clearances. The company produces exclusively in Germany in order to satisfy the high quality standards. "Regardless of the result, such extreme races are always a good test for our products", Baumann explains. "And automobile drivers on the road profit from these experiences on the race track."

Путешествие во времени с LIQUI MOLY

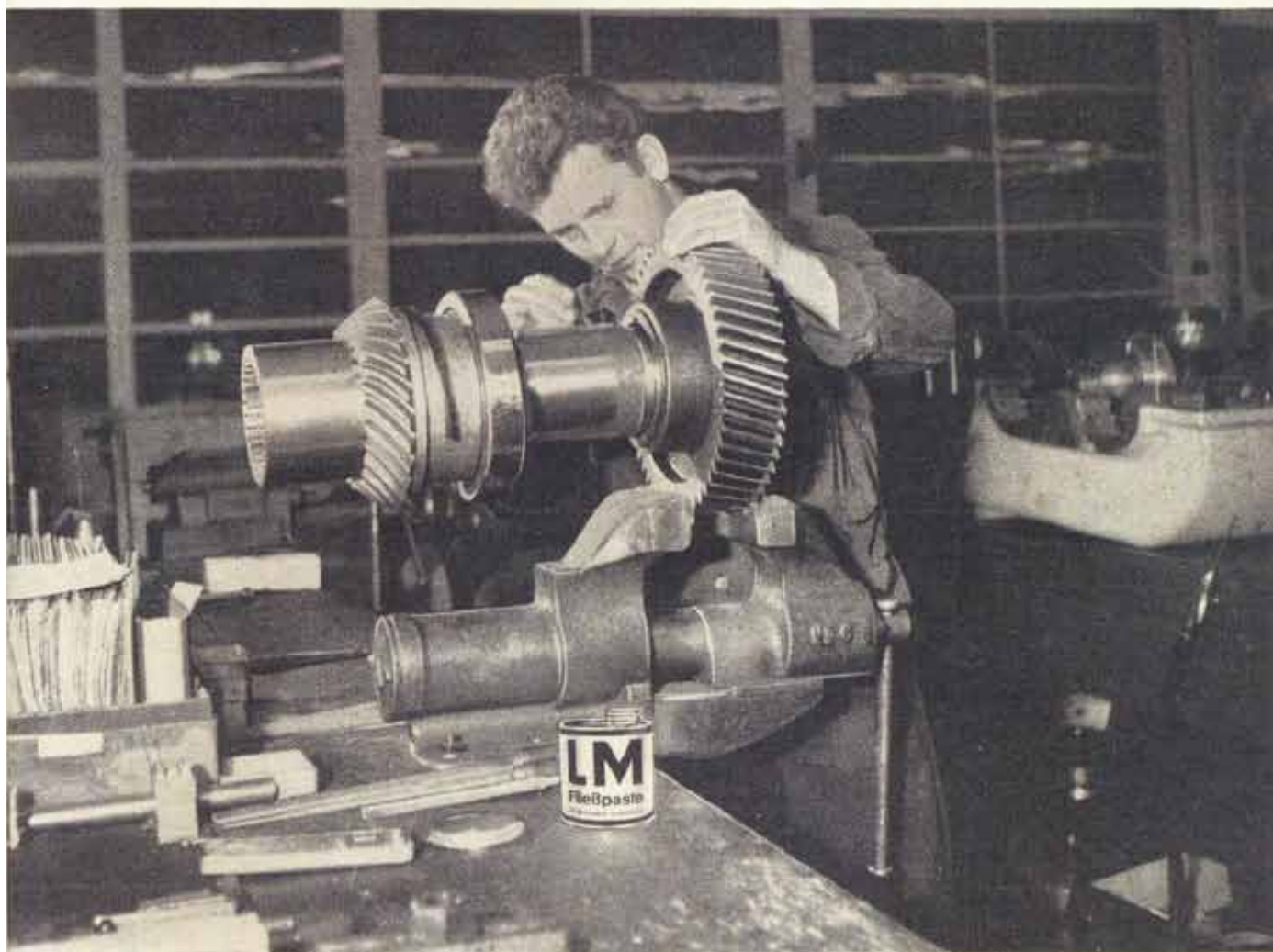
В этом выпуске, так как он является первым, мы решили провести Вас сквозь историю LIQUI MOLY. Именно из-за этого, мы заглянули в архив и нашли там много интересного и полезного о первых продуктах LIQUI MOLY в брошюрах, рекламных вывесках и статьях. Мы охватываем давние «пятидесятые — семидисятые» года.

1954 год. Буклет посвященный продукции LIQUI MOLY



1966 год. Информационная реклама напечатана в одной из газет

Eine Paste, die paßt!



Die neue Fließpaste von Liqui-Moly

reduziert die Reibung, verhindert Heißlaufen und Fressen, schützt vor Verschleiß, bietet Notlaufschmierung.

Einfaches und rasches Auftragen mit dem Pinsel. Überschüsse schaden nicht! Universelle Anwendbarkeit. Keine Fehlanwendung möglich. Äußerst preisgünstig.

LM-Fließpaste für die Fertigung, Wartung und Instandsetzung von Kraftfahrzeugen, in der gesamten Industrie, im Handwerk, in der Landwirtschaft, bei Baumaschinen usw.

Machen Sie einen Versuch mit der neuen LM-Fließpaste!



1971 год. Статья в немецком журнале отвечающая на вопрос «Почему LIQUI MOLY?»

1971 год. «Они хотят, что бы их транспортные средства — были хорошим капиталовложением, поэтому они поручают его профессионалам и получают удовольствие от вождения автомобилем»

Warum LM?

Ihr Motor lebt nur 83 Tage, und wie lange haben Sie dafür gespart?



Wenn ihr Kilometerzähler stolze 100 000 Kilometer zeigt, dürfen Sie sich und Ihrem Wagen gratulieren, denn mit dieser Leistung liegt er schon um einiges über dem Durchschnitt. Und nehmen wir an, er legte diese Strecke mit einem Schnitt von 50 km/h zurück, so ist leicht auszurechnen, wieviele Betriebsstunden er fleißig war: nur ganze 2000! Oder 83 Tage und 8 Stunden. Ein bißchen wenig, nicht wahr? Und bei einem durchschnittlichen Benzinverbrauch von 10 l/100 km trank er in diesen wenigen Tagen einen ganzen Tankwagen leer, nämlich 10 000 Liter!

Wir brauchen nicht einmal zu berücksichtigen, wieviel Öl er vernascht hat und wieviel Tage er nichtsnutzig in der Reparaturwerkstätte stand, um zu dem Schluß zu kommen, daß Autofahren eigentlich eine recht kostspielige Angelegenheit ist.

Es ist ein lobenswertes Bestreben der Automobilhersteller, immer stärkere, schnellere und hochtourigere Wagen auf den Markt zu bringen. Doch die Verkehrsbedingungen, die diese Autos auf unseren Straßen vorfinden, sind alles andere als ideal. Zäher Verkehr in den Städten, Kolonnen auf Bundesstraßen und Autobahnen zehren an ihrer Gesundheit und an ihrer Lebensdauer.

Und wenn Sie eines Tages Ihren

Wagen verkaufen, gewinnen Sie die bittere Erkenntnis, daß das Angebot den Preis regelt: Sie erhalten herzlich wenig für ihn. Was kann man tun?

Wir werden Ihnen auf den folgenden Seiten zeigen, wie Sie mit LM Ihren Wagen länger, temperamentvoller und sparsamer fahren. Daß Sie ihn mit LM schonen und seine Reparaturanfälligkeit mindern. Und wir beweisen Ihnen auch, warum LM notwendig ist. Alle LM Vorteile beruhen auf einer einzigen, wichtigen Tatsache: die unerreichte Glätte des druck- und temperaturbeständigen LM Gleitfilms. Eines Gleitfilms, der auch dann noch volle Schmierfähigkeit zeigt, wenn übliche Schmiermittel infolge hoher Temperaturen und Drücke versagen.



Sie wollen Ihre Fahrzeuge — also Ihr Kapital nur besten, verantwortungsbewußten Fachkräften anvertrauen — die Fahrer sollen Freude am Fahren und am Fahrzeug haben!

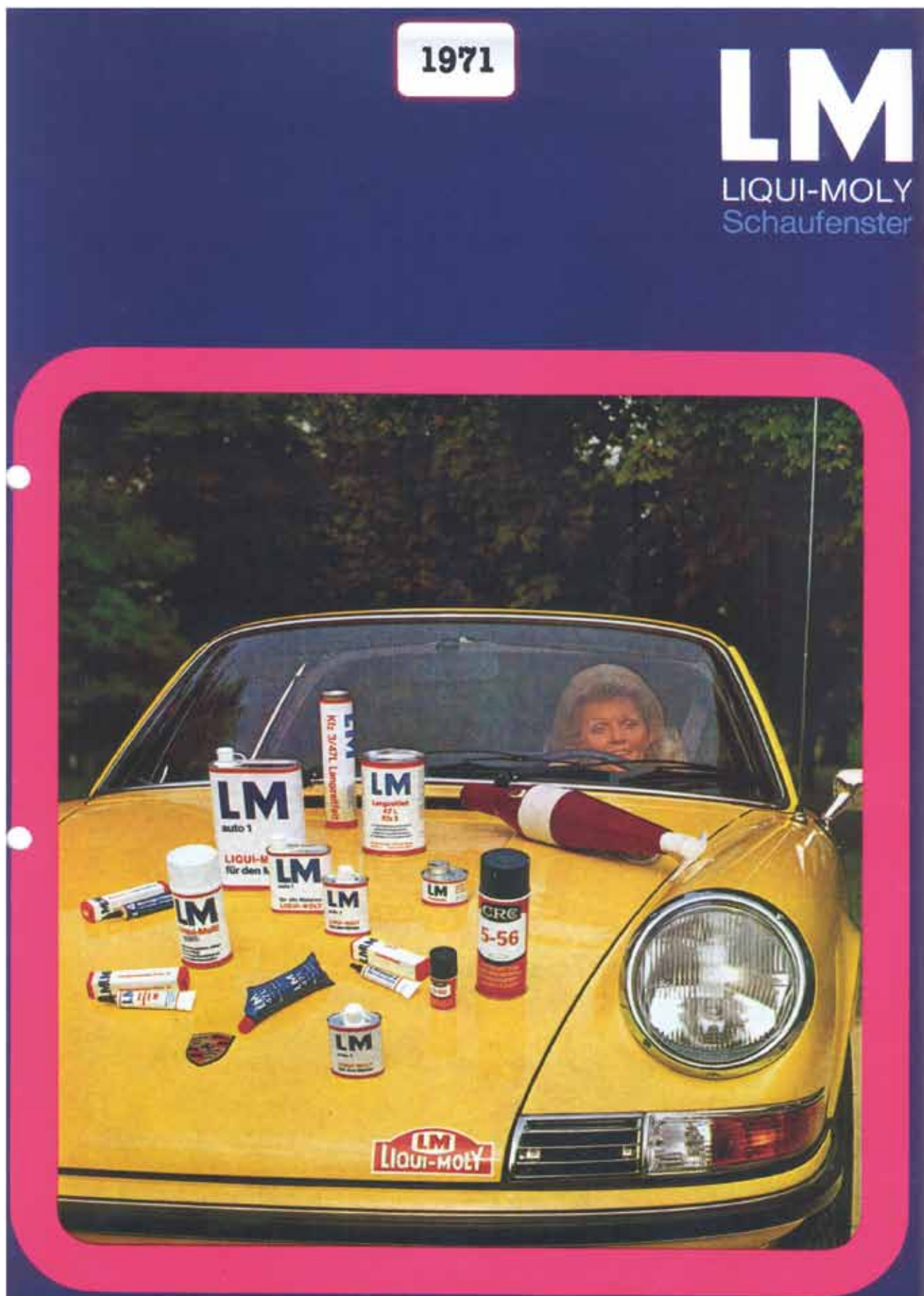
Gerade weil Sie als Unternehmer keine Zeit haben, sollten Sie LM Beachtung schenken!

- * Leichtere Lenkung
- * Weicheres Schalten
- * Zügigeres Fahren
- * Geräuscharmer Lauf
- * Größere Sicherheit

Ein Versuch lohnt sich —
Ihr Interesse macht sich bezahlt.

LM

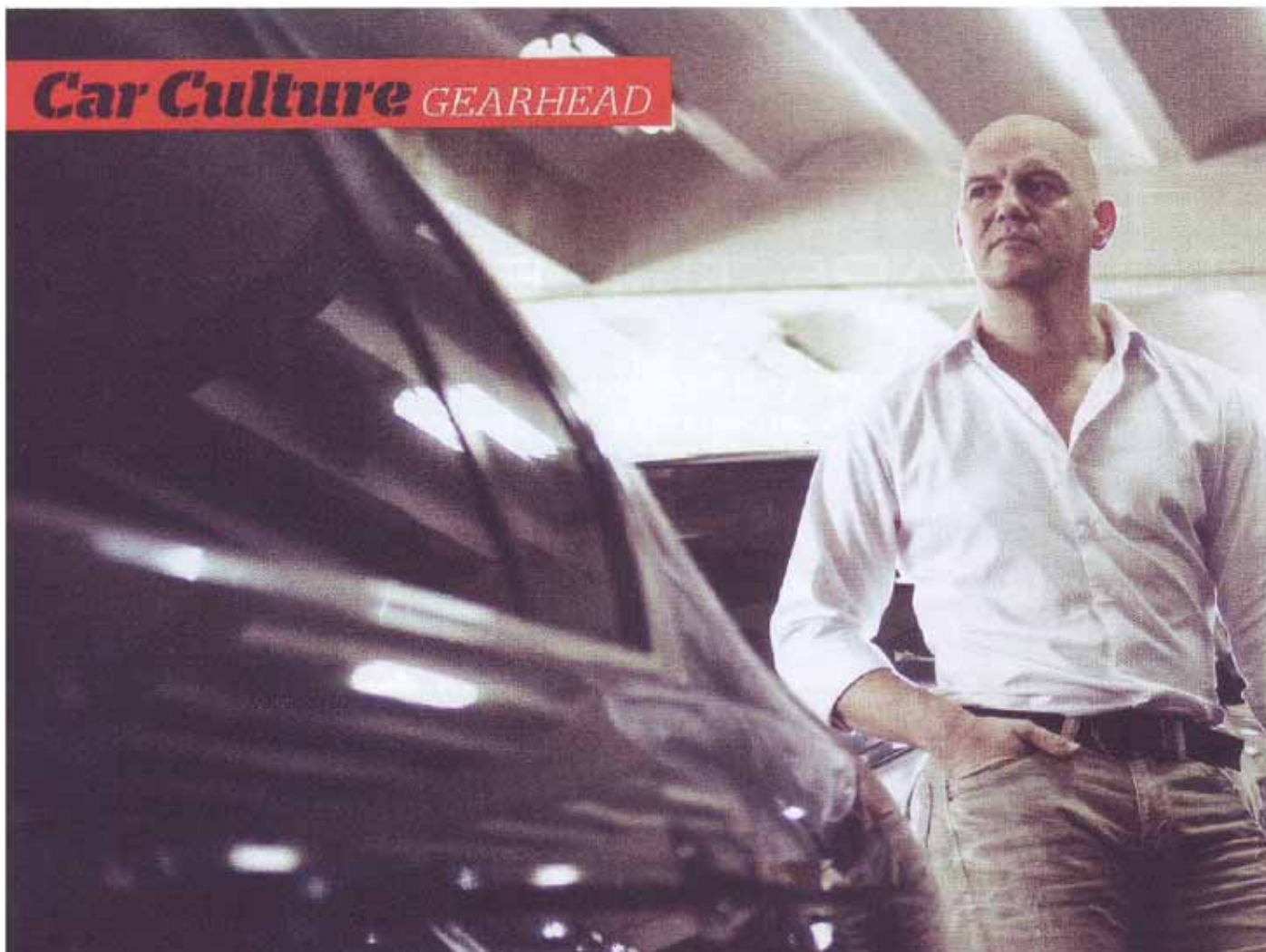
1971 год. Плакат LIQUI MOLY, на котором изображена часть ассортиментной линейки торговой марки.



Экспорт-менеджер LIQUI MOLY Рональд Баум дал интервью для азиатской газеты

«Товары LIQUI MOLY делаются исключительно в Германии, поэтому владельцы машин в Филиппинах получают продукт такого же высокого качества, как и жители Германии»

Рональд Баум



На азиатском рынке масло LIQUI MOLY относительно не так уж и давно. И в одной из азиатских газет было размещено интервью с менеджером по экспорту LIQUI MOLY Рональдом Брауном. На вопрос почему данное масло подходит именно для машин премиум класса Рональд без сомнения ответил:

Масла, присадки и автохимия торговой марки LIQUI MOLY официально одобрена такими автоконcernами как BMW, Audi, Mercedes-Benz и Porsche. Поэтому покупатель может не сомневаться в том, что его машина будет в безопасности. Если такие автомобильные гиганты согласились с неоспоримым немецким качеством, то, думаю, это что-то значит. LIQUI MOLY производится исключительно на заводе в Германии.

Есть много существующих продуктов с сомнительной формулировкой, указывающие на банки такие ярлыки как «Немецкий продукт» или «Разработано в Германии». Но для нас, слоган, который действительно имеет значение — это «Сделано в Германии». Баум рассказал чем LIQUI MOLY так выигрывает перед другими маслами. Он сказал, что масло LIQUI MOLY имеет официальное одобрение немецких автопроизводителей. Это значит что, например, BMW и Mercedes-Benz проводили испытания моторного масла и сами убедились в том, что продукт торговой марки LIQUI MOLY имеет все спецификации, необходимые для защиты мотора автомобиля от повреждений и износа. А так же сохраняют оригинальные качества мотора.

«И, повторюсь, товары LIQUI MOLY делаются исключительно в Германии, поэтому владельцы машин в Филиппинах получают продукт такого же высшего качества, как и жители Германии». «Почему так важно получить одобрение от немецких автопроизводителей?» - спросил корреспондент Филиппинской газеты. «Производители автомобилей такие как BMW или Mercedes-Benz, определяют для каждого из своих двигателей набор требований к моторному маслу. Использование масла с неправильными характеристиками могут навредить мотору. Сертификация производителя авто подразумевает под собой то, что тот концерн, который сделал ту или иную машину знает что ей надо. И знает как именно надо за ней ухаживать.

Они тестируют множество масел и выбирают самое достойное. При использовании продуктов без надлежащей сертификации, Вы теряете гарантию хорошей работы двигателя, а так же появляется риск износа и скоротечной поломки двигателя. Этим часто пренебрегают водители в Европе. Многим кажется, что это шутки и принципиальной разницы нет, но это не так. Для этого нужно всего лишь открыть инструкцию по эксплуатации автомобиля. И Вы сразу же увидите спецификацию масла, которое нужно заливать именно в Вашу машину» - рассказывает Браун.



«Скажите, а машинам не премиум класса тоже рекомендуется заливать LIQUI MOLY ?» - спрашивает журналист Филиппинской газеты. «Да, конечно. Не забывайте, что у концернов Volkswagen и Audi в линейке продукции есть шикарные автомобили, но в большей степени они ориентированы на среднего потребителя. Наше масло хорошо подходит как для маленького Fiat так и для SLS AMG.

Само масло нашего изготовления довольно дорогое, но в конечном счете, Вы поймете, что проще заливать раз в полгода дорогое масло, чем каждый год ремонтировать двигатель, который обойдется Вам в намного большую сумму.»

Наше масло подходит как для маленького Fiat так и для SLS AMG



Преобразование нефтетерминала

В Саариусе было куплено и начато преобразование нефтетерминала. Все баки уже закончены, и их содержимое было тщательно протестировано. Строительство было не легкой задачей. Очень многое надо было переделать или фактически построить заново. В марте 2012 года были отстранированы все баки нефтетерминала.





В Ираке LIQUI MOLY зарабатывает миллионы — визит LIQUI MOLY к импортерам

Компания LIQUI MOLY в течении 5-ти лет экспортирует свою продукцию в Ирак. За это время страна-импортер стала одним из важнейших партнеров для LIQUI MOLY. В этом году, ситуация с безопасностью улучшилась и Герхард Рэдмюллер смог приехать к Региональному менеджеру Ирака Сальваторе Конильо в город Дахук.

«LIQUI MOLY зарабатывает миллионы в Ираке. И это ещё не предел», - говорит Сальваторе Конильо. «Рынок Ирака является одним из прогрессивных рынков» - утверждает Конильо. Региональный менеджер Ирака и Рэдмюллер обсуждали стратегические планы развития и так же посетили диллеров в Дахуке - Эбиле и Суламани. В сегменте моторных масел, присадок и автохимии бренд LIQUI MOLY признан одним из самых качественных и более продаваемых в Ираке. Это связано с тем, что люди больше доверяют Европейскому качеству, а продукция LIQUI MOLY производится только в Германии, и соответствует всем стандартам качества, это поднимает её статус в глазах потребителей.

Автомобилисты Ирака хотят получать такие же качественные продукты, как получают водители Европы. «Другие компании могут рассматривать Иракский рынок, как неблагоприятный, из-за неустойчивой экономической и политической ситуации в стране, но мы видим большие шансы для развития нашего сотрудничества», - объясняет Конильо. «У нас есть огромный потенциал. Мы пытаемся подойти индивидуально к торговой марке, а не использовать стереотипные схемы.»

«Например, продажи через АЗС будут усилены в 2012 году. Так же, существует план реализации концепции, которая была очень успешной в Германии:



СТО могут приобретать продукцию торговой марки LIQUI MOLY по доступной для них договорной цене. Это будет стимулировать их продавать данные продукты и так же подняться в глазах потребителей из-за того, что они продают такой «сильный» бренд», - сообщил Конильо.



«Гостеприимство Ирака, благодаря Конильо, было потрясающим. Это первый визит в эту чудесную страну, но, ни в коем случае, не последний. Следующая поездка запланирована на 2012 год. Так же приедет специалист от компании LIQUI MOLY, для того, что бы провести для работников СТО семинары по технологиям продукции LIQUI MOLY» - сказал Рэдмюллер после встречи с региональным менеджером Ирака.

Выставка 2011 года в Саудовской Аравии



LIQUI MOLY Team Engstler представляет нового пилота



В 2012 году команда LIQUI MOLY Team Engstler будет защищать свой титул в WTCC с новым пилотом, китайцем Чарльзом Каки Нг. Так как чемпион мира прошлого сезона, Кристиан Поульсен, завершил свою гоночную карьеру, Чарльз Каки Нг займёт место в кабине бывшего гонщика.

В этом году участник американского первенства Формула Дрифт Чарльз Каки Нг проведет полный сезон в чемпионате мира по кузовным гонкам WTCC. Как сообщает официальный сайт международной серии, 27-летний уроженец Гонконга присоединится к немецкому ветерану Францу Энгстлеру в команде Liqui Moly Team Engstler. Спортсмены будут пилотировать автомобили BMW 320 TC.

Чарльз Каки Нг уже провёл свои первые три заезда и стал чемпионом Азии по кольцевым автогонкам в классе «Туринг» в дебютном для себя сезоне 2010 года. Параллельно пилот из Гонконга участвовал в Формуле Дрифт: лучшим результатом гонщика стало второе место в общем зачете 2010 года. Нг дебютировал в WTCC в конце минувшего сезона.

В Сузуке, Шанхае и Макао, начал в прошлом году 27-летний китайский гонщик из Гонконга свои выступления за команду. Уже во второй своей гонке в Шанхае он заработал первые очки в чемпионате для команды.

«Начало было многообещающим. Сейчас Чарльзу нужно набрать форму к новому сезону и начать защиту титула», - говорит менеджер команды Курт Тремл.



В 2011 году команда LIQUI MOLY выиграла командный зачёт для частных команд и гонщиков. Цель Engstler Motorsport и главного спонсора из Ульма естественно добиться ещё больших результатов. В настоящее время Нг проживают вместе с командой

в Виггенсбахе, где работает вместе с механиками над новым гоночным автомобилем и тренируется на симуляторе.

«Таким образом, он может оптимально адаптироваться к процессам и интегрироваться в команду», объясняет Курт Тремпл. Английский язык является основным языком для Нг, но он хочет изучить немецкий язык и швабский. Нг говорит на английском, кантонском, китайском и японском языках.

Молодой китаец не только полиглот, он ещё и экстраординарный гонщик. Нг начал свою карьеру в автоспорте с дрифта.

Для того, чтобы иметь возможность развивать свою спортивную карьеру более интенсивно, он переехал в Соединенные Штаты в возрасте 19 лет. Там он начал участвовать в первых гонках в 2008 году. Через год он впервые попал в азиатскую кузовную серию, которую выиграл в 2010 году в общем зачёте.

Вне трека, Нг интересуется игрой на гитаре, караоке и гольфом. Его кумирами являются легендарный автогонщик Айртон Сenna и известный японский гонщик Тсучия Кейчи, известный под псевдонимом «Король дрифта».

В 2012-м Нг надеется на успешный дебют в WTCC и рассчитывает внести свой вклад в защиту титула.

Ниже видео с Formula D 2010 Wall Speedway (Крис Форсберг VS Чарльз Нг), битва за попадание в Топ-16 которую проиграл Форсберг, но это была великая битва, как сказал Нг.

Чарльз провел две гонки за Liqui Moly Team Engstler и четыре за KK Motorsport – во всех заездах пилоту доставался BMW 320. Наиболее успешным для спортсмена стал этап на китайском автодроме «Тяньма», где Нг завоевал десятое место во втором заезде.



Принцесса Дрифта Эшли Вонг сумела доказать равенство полов в автоспорте

Принцесса дрифта Эшли Вонг прошла долгий путь от первой тренировки до своего триумфа. Она убедила «Короля Дрифта» Лим Ким Вана в том, что он должен научить её тонкостям дрифта и убедила в том, что у неё светлое будущее успешной гонщицы. Вонг был в ужасе, когда увидел, что на первую тренировку она пришла в шлепанцах. Но он все равно согласился её тренировать, и не ошибся. Уже через месяц усердной работы, 2-го декабря 2007 года, она участвовала в соревновании с опытными участниками и заняла первое место. «После этого, я понял, что она достойна звания дрифтера и я очень рад, что мне выпала честь тренировать такого талантливого спортсмена. И чудесную девушку.» - рассказывает Ли Ким Ван в одном из интервью. С тех пор она стала частью команды ISC. Это дрифт-команда, которая находится в её родном городе Джохор.

«Девушкой — дрифтером быть тяжело» - признается Эшли. «Тебе все время надо доказывать свое умение и мастерство, когда надо мной, поверив в мои силы и умение, взяла шефство компания LIQUI MOLY, жить мне стало легче.

Эту марку любят и уважают в наших краях и меня тоже начали уважать. Я безумно благодарна LIQUI MOLY за поддержку и веру в меня» - рассказывает принцесса.

Эшли Вонг всегда пытается быть лучше, чем она есть. Она всю жизнь пытается доказать людям, что девушка тоже достойна звания «гонщик». И пока ей это удается.



«Не все девушки могут быть в дрифте. Там «жарко», и нужно иметь мужество и силу воли, что бы не сдаться. Это не женский спорт, но я доказала, что есть разные женщины»

Эшли Вонг



«Естественно сначала было безумно сложно, но после того, как выиграешь 2-3 гонки к тебе приходит вдохновение» - рассказывает Эшли. «Сейчас у меня есть стимул. Я должна быть на высоте, так как я представляю всемирно-известную марку моторных масел LIQUI MOLY. И на мне лежит колоссальная ответственность» - объясняет принцесса Вонг.

Эшли призналась, что всегда пользуется маслом LIQUI MOLY. Она любит свои машины и не может не заботиться о них. Она полагает, что масло LIQUI MOLY, залитое в её машину позволяет автомобилю «дышать полной грудью», как выразилась Эшли.

«Все что мне нужно — это победа. Для этого, в первую очередь, нужно любить то, чем ты занимаешься. Я думаю, что спонсорство LIQUI MOLY помогает мне достигать тех высот, которые я сама себе поставила. Я знаю себе цену, но постоянно пытаюсь её повысить. Все, что мне нужно — это драйв, заносы и скорость. Это моя стихия и не важно какого я пола. Я думаю я сумела доказать равенство полов в этом спорте», - с уверенностью сказала Эшли



LIQUI MOLY покоряет баскетбол

«Альба дарит себе первенство»
- пишут в немецкой газете BILD
24/12/2011

Seite 18 • **SPORT** BILD-SPORT • 24. DEZEMBER

89:58
ALBA
BERLIN

**Alba
schenkt
sich die Spitze**

Tolle Show von Marko Simonovic (kam im Sommer von Podgorica nach Berlin). Da konnten die Ulmer nur noch staunen und beten....
Foto: CAMERAP

Beste Werfer unter sich: DaShaun Wood (L) und Simonovic (beide 18 Zähler)
Foto: CITYWELL

BASKETBALL
BUNDESLIGA MÄNNER

Platz	Team	Punkte	Spiele	Ergebnis
1.	Alba Berlin	1087:822	20:4	20:0
2.	Rastatt	1048:827	20:4	19:1
3.	Ulm	1025:810	20:4	18:2
4.	Bayern	1011:784	20:4	18:2
5.	Frankfurt	1001:780	20:4	17:3
6.	Wiesbaden	1000:780	20:4	17:3
7.	Chemnitz	1000:780	20:4	17:3
8.	Regensburg	1000:780	20:4	17:3
9.	Bayern	1000:780	20:4	17:3
10.	Chemnitz	1000:780	20:4	17:3
11.	Regensburg	1000:780	20:4	17:3
12.	Bayern	1000:780	20:4	17:3
13.	Chemnitz	1000:780	20:4	17:3
14.	Regensburg	1000:780	20:4	17:3
15.	Bayern	1000:780	20:4	17:3
16.	Chemnitz	1000:780	20:4	17:3
17.	Regensburg	1000:780	20:4	17:3
18.	Bayern	1000:780	20:4	17:3
19.	Chemnitz	1000:780	20:4	17:3
20.	Regensburg	1000:780	20:4	17:3

Von SEBASTIAN KAYSER

Platz 1 geentert, den Gegner aus der Halle gefegt und zuvor schon sicher in Europa eine Runde weiter gekommen. Schöner kann Weihnachten für Alba Berlin nicht sein. 89:58 wurde Ulm gestern aus der O2 World gejagt – eine Basketball-Demonstration.

Damit grüßt der Vizemeister zum ersten Mal seit 616 Tagen wieder von ganz oben in der Bundesliga. Als einziges Team schlugen die Albatrosse sowohl den bisherigen Spitzenreiter Bamberg

als auch den Zweiten, Ulm. Center Yassin Idilbi: „Davon durften wir uns nicht blenden lassen. Wir wollen nicht erst im Dezember sein, sondern Meister werden.“

Pünktlich zum Fest klappte alles. Dass der Dritte gegen den Zweiten spielte, merkten die 10177 Zuschauer nicht. Phasenweise war es sogar ein eklatanter Klassenunterschied.

Besonders bejubelt: Luca Staiger! Der Nationalspieler wärmte in den vergangenen Wochen meist die Bank. Gestern drehte er sich in die Herzen der Fans: Nach der Pause ver-

senkte er gleich drei Versuche – die Halle bebte.

Kaum vom Korb zu bekommen war Marko Simonovic. Der Serbe jubelte am Ring hängend über seine 18 Punkte, mit denen er neben DaShaun Wood (ebenfalls 18) bester Werfer war. Simonovic: „Das war mein Abend, das war mein Spiel. Diese Fans haben uns heute die Energie gegeben, da kann man auch mal am Korb hängen bleiben.“

Auf dem Erfolg kann sich Alba an Weihnachten nicht ausruhen, am 25. Dezember bittet Coach Gordon Herbert wieder zum Training...

«Ratiopharm Ульм завершил первое состязание с победой»

- Sudwestpresse

9/1/2012

Der nächste Streich

Basketball: Ratiopharm Ulm beendet die Hinrunde mit Sieg gegen Gießen

Erst lief es zäh, dann ganz nach Wunsch: Zum Abschluss der Hinrunde hat sich Basketball-Bundesligist Ratiopharm Ulm keine Mühe gegeben und wurde mit 97:74 gegen die Gießen 46ers seiner Favoritenrolle gerecht.

WOCHEN WEIS

Mit einem Sieg, einem 82:71 beim BBC Bayreuth, waren die Basketballer von Ratiopharm Ulm am 3. Oktober in die neue Bundesligasaison gestartet, mit einem Sieg ging nun gestern auch die Hinrunde zu Ende: Gegen BBC-Überseiner Gießen 46ers führte die Mannschaft von Trainer Thorsten Leibenath in der ausverkauften Ratiopharm-Arena ihren nunmehr 14. Erfolg der laufenden Runde ein, 97:74 (H:41) hieß es am Ende.

Für die Giesener, die einmal mehr um den Klassenerhalt kämpfen, bedeutet dies indes eine sehr schmerzvolle Niederlage. Dennoch zeigte sich Gäste-Coach Björn Barmann als guter Verlierer: „Die Ulmer spielen eine tolle Saison, sie sind zu Hause noch ungeschlagen – heute haben sie auch gezeigt was aus“, konstatierte der 30-jährige, der einen angesichts des klaren Ergebnisses vielleicht etwas wundern, die jedoch Sinn machen, schaut man sich die erste Hälfte an.

Vor der Partie, da hatte alles noch nicht locker gedeutet. Tösende Beifall beim Einlauf der Ulmer für „Ga-

stewart“ Kratos Nankivil, der beim jüngsten 76:75 gegen den FC Bayern den entscheidenden Dreier versenkt hatte, ein 6000-stimmiger Chor, der Steven Esterkamp ein Ständchen zu dessen 31. Geburtstag brachte. Kratos: Alle waren irgendwie in Stimmung für einen launigen Basketball-Abend unter einseitigen Vorzeichen – hier der Favorit Ulm, dort der Underdog Gießen.

Mit dem Sprungstart war es aber mit dem Lockerschlaf vorbei. Die Ulmer zeigten schnell, dass sie nicht unangenehm waren, um artig die Punkte abzurufen. Mit einer intensiven Verteidigung machten sie es den Ulmern schwer, in die Partie zu finden, lagen zur 7. Minute sogar

Leibenath: Wir hatten sehr großen Respekt

mit 22:16 vorn, ehe auf Seiten der Gastgeber die Sache endlich Fahrt aufnahm. Da hatte Leibenath etwas an der Stellenschaube gedreht, hatte Nankivil und Tommy Mason-Griffin für Dane Watts und Per Günther und damit mehr körperliche Härte zu Lasten des spielerischen Elements in die Partie gebracht – was sich in steigendem Druck auf dem Parkett auszahlen sollte. So stand für Ulm nach den ersten zehn Minuten eine wenn auch knappe 28:24-Führung zu Buche.

„Wir hatten sehr großen Respekt vor Gießen“, konstatierte Leibenath.

ath, „es war genau das passiert, was wir gedacht hatten: Dass wir gegen eine Mannschaft antreten, die sehr physisch spielt. Und wir haben es zunächst nicht hinkriegen, diese Physik zu machen.“ Ähnlich auch die Sicht Hartmanns: „Wir haben uns in der ersten Hälfte gut verkauft, haben den Ball gut bewegt und auch einige Stopps bekommen“, sagt der 46ers-Couch, „was uns aber weh getan hat, war die hohe Trefferquote der Ulmer, ihre Überlegenheit bei den Offensivrebounds, sie haben zu viele zweite Chancen bekommen.“

In der Tat umwollt dies ganz gut den Fortgang der Partie. Zwar blieben die 46ers viermal noch der erwarteten unangenehme Gegner, selbst als sich das Ratiopharm-Team mit einem Dreier-Doppelschlag durch Nankivil und Sebastian Birtz von 34:28 auf 42:28 absetzte (13.), war dies noch kein allzu großer Schock für die Gäste. Solange waren drei Minuten später mit fünf Punkten durchaus wieder auf Tackelführung, 57:42 (18.) stand es da aus dem Sicht. Allerdings wurde es zu diesem Zeitpunkt immer deutlicher, dass die Giesener ihren Kampf zehrenden Spielstil nicht mehr allzu lange wirken durchhalten können, zumal sich die Leibenath-Truppe nun längst schon darauf eingestellt hatte – mit den von Hartmann beschriebenen Folgen: Gießen Offensiv-Rebounds hatte Ulm bis zur Pause auf ihren Statistikkäben stehen, Gießen nur einen.

Im ersten Viertel hatten wir zu viele Punkte herausgeschickt, im zweiten Viertel haben wir dann in der Verteidigung einen sehr guten Job gemacht, sind auch zwei ins Rollen gekommen“, meinte Geburtstagskind Esterkamp. „Ja, ich denke, dieses zweite Viertel war entscheidend für den Ausgang der Partie.“ In der Tat fiel Gießen nach der Pause immer mehr auseinander, nun hatte zu keinem Zeitpunkt mehr das Gefühl, hier könne noch etwas anhalten. Ulm baute den Vorsprung immer weiter aus, bei Gießen übernahm nach dem anfänglichen Licht nun endgültig der Schatten, beim Zwischenstand von 74:59 für die Gastgeber nach 30 Minuten war de facto die Entscheidung gefallen.

Von Leibenath nach der Partie zu einem großen Lob an seine Mannschaft bewegt: „Das zeichnet aus, dass wir uns dem Gegner anpassen.



Steven Esterkamp feierte seinen 31. Geburtstag auf dem Parkett der Ratiopharm-Arena, als Geschenk bekam er einen Sieg gegen Gießen. Foto: Lars Schwardtfeiger

Das haben wir auch gegen Gießen wieder geschafft“, meinte der Trainer, „wir haben es verstanden, unser eigenes Tempo weiter zu gehen. Und das war offensiv ein sehr großes Tempo. Wir haben sehr variabel den Ball bewegt, 18 Assists und nur zehn Ballverluste sind – so denke ich – aller Ehren wert.“

So war es auch Esterkamp vergönnt, die restlichen Stunden sei-

nes Geburtstags im Hochgefühl des Sieges zu genießen. „Es ist toll, wenn man sich so selbst beschenkt“, meinte der Senior des Teams lächelnd. „nun lasse ich den Tag gemütlich ausklingen, feiere noch mit einigen Teamkollegen.“ Wobei es auch da sportlich zuzuging: „In den USA laufen die Play-offs im Football, das schauen wir uns noch im Fernsehen an.“

Statistik

Ratiopharm Ulm		97:74		Gießen 46ers	
		28:24, 21:22, 20:18, 27:20			
Name	Punkte	2-Punkte	3-Punkte	Freiwurf	Rebound
Barmann	0	0-0	0-0	-	3
Blanco-Graf	12	5-7	-	-	13-40
Günther	14	5-6	-	4-4	2
Birtz	3	0-1	1-2	-	3
Hendel	2	1-1	-	-	1-40
Watts	2	3-4	-	0-2	8
Griffin	14	1-2	3-4	5-6	2
Nankivil	18	4-7	2-3	4-6	6
Nankivil	13	3-5	2-3	3-3	3
Byrant	12	6-6	-	5-5	25-20
Ulm	97	38-44 (86,4%)	8-16 (50,0%)	17-21 (81,0%)	23
Gießen	74	21-38 (55,3%)	7-19 (36,8%)	11-12 (91,7%)	24

Legende: 2+ = 2 Punkte, 3+ = 3 Punkte, 1+ = 1 Punkt, 1+ = 1 Punkt

Die Favoriten steigen ein

Mit den beiden ranghöchsten Duisburger Teams steigen heute nach der Titelverteidigung in den Hallenpokal ein. Die Erwartungen an die beiden Fußball-NRW-Ligen VfB Homberg und MSV Duisburg II sind groß. Beide sind auch die Favoriten auf den Titel.

Während der VfB als Titelverteidiger ins Rennen geht, wird vor dem Finale, die in den beiden Jahren zuvor den Pokal haben, Widerstand leisten. Das weiß auch MSV-Couch Ulfried Voss, der seinen Co-Trainer Sven Bickert das Team in der Halle überlassen wird. „Im letzten Jahr war die Zusammensetzung des Teams nicht optimal. Dieses werden die meisten Spieler die auch in der Saison aufsteigen, dabei sein.“ VfB-Couch Günter Abel befindet den MSV „mit seinen jungen und technisch starken Spielern für die Halle prädestiniert“. Selbst wird er „stetig Spieler aus dem zweiten Glied dabei haben. Aber wenn wir teilnehmen, wollen wir das Ding auch gewinnen.“



David Gehle schoss im ersten Hallenstadtpokal-Spiel der Löwen auf „fremdem Boden“ zwei Tore für Hamborn 07.

«Favoriten prorrallierten»

- WAZ

6/1/2012

LIQUI MOLY на Porsche 997 GT3, за рулем которого сидит Энгстлер, возвращается на трек Daytona

За рулем Porsche - Франц Энгстлер. 50-ти летний гонщик является лидером команды LIQUI MOLY на Tourenwagen-Weltmeisterschaft, который в прошлом году успешно прошёл сезон и выиграл, с большим отрывом, в командном и в личном зачете. Для гонки на Daytona International Speedway, он обменял свою BMW на Porsche 997 GT3. Эта машина представляет собой гоночную версию знаменитого Porsche 911 в котором 400 лошадиных сил.

Энгстлер преодолевал длинные дистанции, но на трассе Daytona International Speedway он ездил впервые. Другие же водители, такие как David Murry, Gunter Schaldach и Joe Safina, знают трассу очень хорошо, так как не раз преодолевали её.

Ещё в 1980 году Porsche LIQUI MOLY отправился на старт трека в Дайтоне, но это был не 997, а Porsche 935 и за рулем сидел не Энгстлер, а драйвер команды Reinhold Joest.

Основной драйвер команды Reinhold Joest после 24 часов и 33 кругов одержал победу. Общая победа, была на самом деле очень тяжелая работа. Хотя Porsche LIQUI MOLY довольно длинные промежутки трассы держался в первых рядах, но машины соперников наступали на пятки. И только незадолго до финиша ошибки вождения и технические неполадки вывели конкурентов из гонки.

«Повторить победу 1980 года было бы великое дело», - сказал Питер Бауманн. Для марки LIQUI MOLY - это был бы стратегический шаг, так как на рынок США импортируется специальное масло LIQUI MOLY для немецких автомобилей, которым требуется высокая производительность масла с соответствующими спецификациями. «Какими бы ни были результаты таких экстремальных гонок, это хороший тест для нашей продукции. Данный опыт может принести так же пользу автолюбителям на дороге», - сказал Бауман.

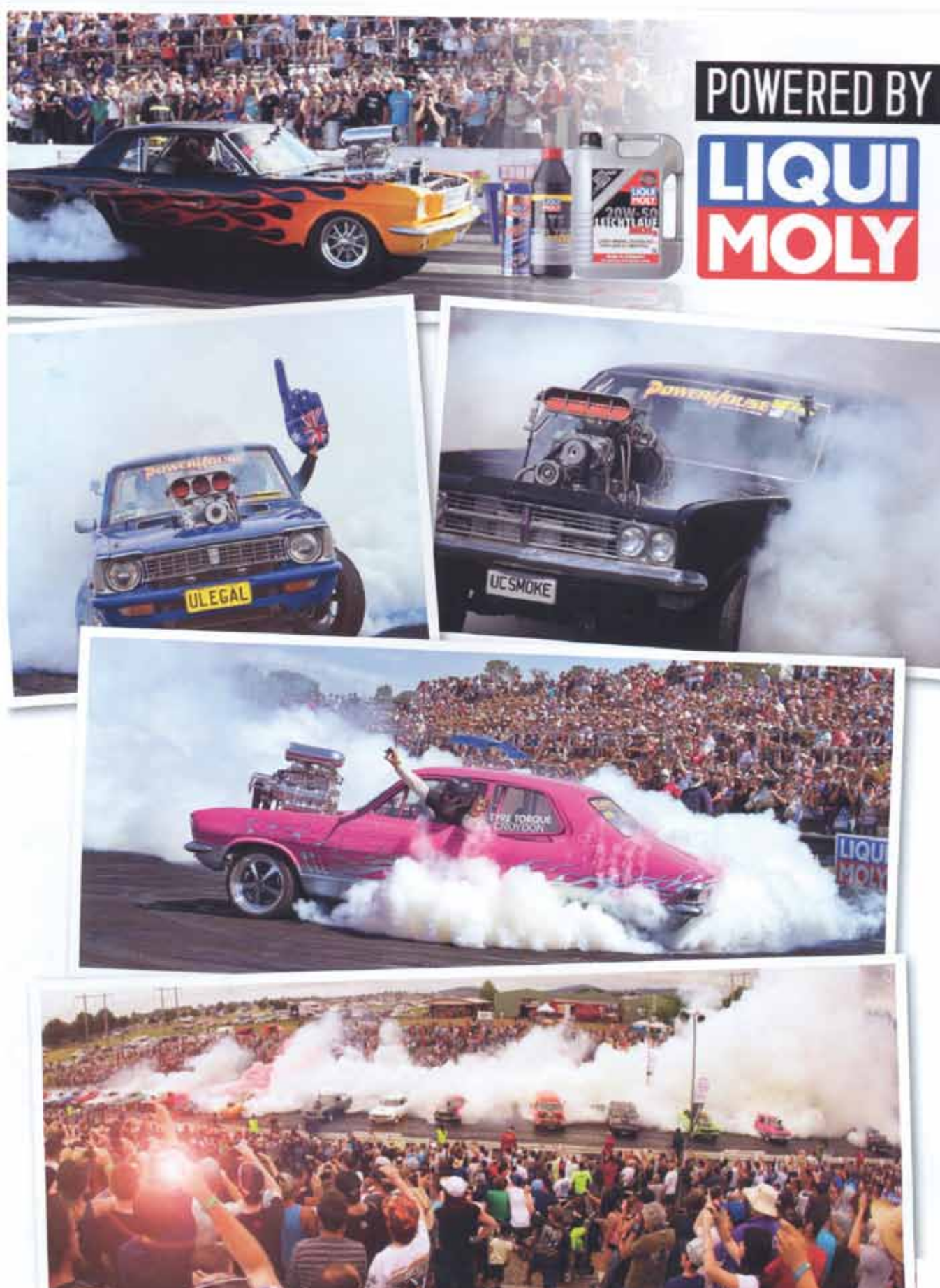


Porsche: The winning car in Daytona in 1980

Для гонки на Daytona International Speedway, он обменял свою BMW на Porsche 997 GT3



BURNOUT Masters in Australien











Известность торговой марки LIQUI MOLY не знает границ

Бренд LIQUI MOLY известен и очень ценится в Европе. Это мы знаем не по наслышке. LIQUI MOLY является спонсором многочисленных спортивных соревнований, выставок и других мероприятий. Но, очень приятно удивило нас картина следующая: на одинокой трассе в Камбодже, которое является небольшим королевством в Индокитае, местные жители вешали банер LIQUI MOLY прямо на дерево.

Камбоджа

Камбоджа - это небольшое королевство в Индокитае, бывшее ранее крупной могущественной империей Юго-Восточной Азии в период IX-XIV веков



Египет и Камеру



Пригород Лускора, Египет



Магазин LIQUI MOLY в Камеру

Германия





Япония



США



Ирак



Россия



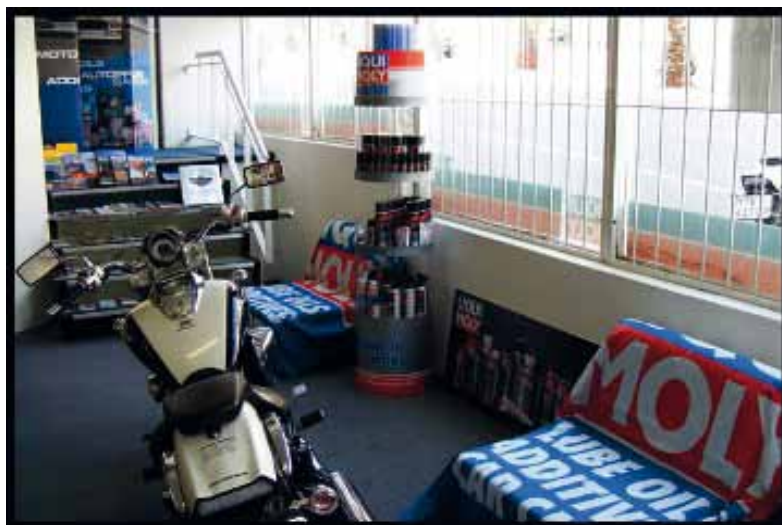


Мексика

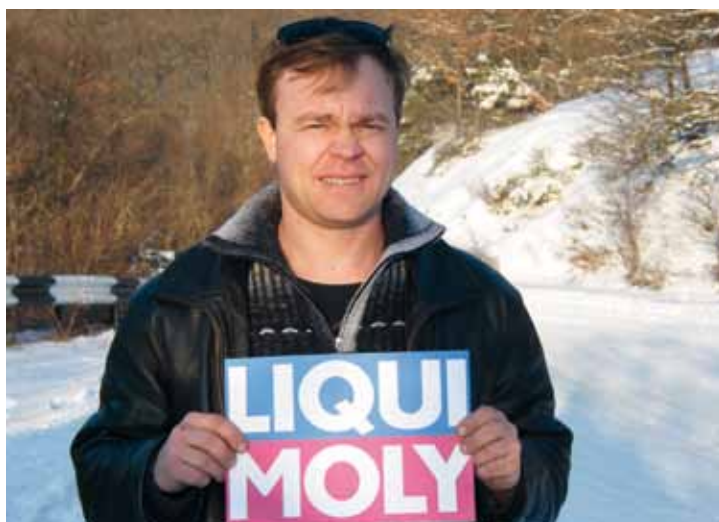




Люди, которые любят LIQUI MOLY



Бабаянц Ярослав,
г.Киев



Винницкий Николай Владимирович,
г.Севастополь



Зимнее ралли “МЕТЕЛИЦА 2006”



